



New  CON
software



Consolidada como a principal fornecedora de softwares para Administradoras de Grupos de Consórcio do Brasil, a NewCon Software é comprometida com o desenvolvimento de soluções ideais para atender as necessidades, exigências e atualizações do mercado. Presente também na Argentina e Equador, seus clientes contam com a segurança da qualidade do produto e do atendimento, derivados do domínio de conhecimento sobre negócio. A experiência com o mercado, a dedicação de colaboradores especializados, a certificação dos processos, a busca constante de melhorias, a ética e transparência de suas atividades, fazem com que a NewCon Software mantenha uma forte e reconhecida carteira de clientes.

Missão: “Antecipar o futuro, integrando pessoas, tecnologia e inovação para cooperar produtivamente com o desenvolvimento de todos e gerar produtos da mais alta qualidade.”

Visão: “Ser reconhecida como empresa modelo no mercado em que atua capaz de agregar resultados aos objetivos de seus clientes.”

Valores: “Ética, competência, agilidade, transparência, oportunidade e desafios para os colaboradores.”

Índice

04 INSTITUCIONAL		35 PATRIMÔNIO
12 NEWCON		39 SAG
27 CONTABILIDADE		43 CASES
31 FINANCEIRO		62 PARCEIRO

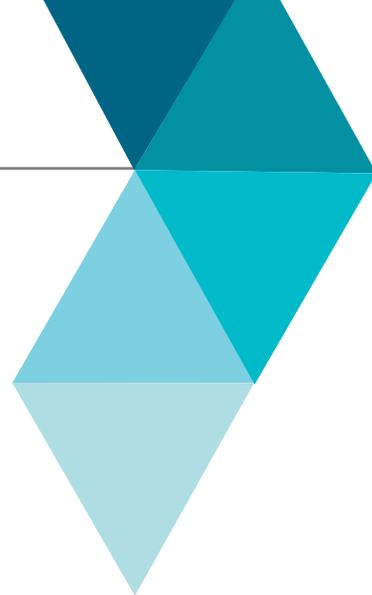


New
CON
INSTITUCIONAL



NewCON
software

211



Institucional

História

Desde 2003, a empresa fornece as melhores soluções para a administração de Grupos de Consórcio, com matriz na cidade de São Paulo e unidade de desenvolvimento e suporte de produtos localizada no município de Tupã – SP. Contando com mais de 90 colaboradores comprometidos em serviços de alta qualidade, com mais de 100 clientes no Brasil e 4 empresas atendidas no exterior, a NewCon Software gerencia mais de 2,5 milhões de cotas ativas, tendo por base valores socialmente responsáveis. A empresa conquistou a parceria ISV Gold da Microsoft, fato que evidencia compromisso consistente e profundo, com habilidades específicas e comprovadas, no mais alto nível de proficiência para soluções comerciais, demonstrando sua experiência de melhor qualidade no marketplace da Microsoft. Por estes e outros tantos motivos que a NewCon se tornou líder no mercado de software para Administradoras de Consórcio.

Certificação

O programa de certificação Mps.Br apresenta as principais práticas internacionais baseadas nas normas ISO/IEC 12207 e ISO/IEC 15504, adaptadas ao mercado tecnológico brasileiro, visando impulsionar a capacidade de desenvolvimento de software e serviços quanto à melhoria da qualidade em processos. A certificação Mps.Br possui 7 níveis de maturidade, com diretrizes e orientações para desenvolver a melhor metodologia nas empresas tecnológicas, representados pela seguinte ordem:

- A - Em Otimização;
- B - Gerenciado Quantitativamente;
- C - Definido;
- D - Largamente Definido;
- E - Parcialmente Definido;
- F - Gerenciado;
- G - Parcialmente Gerenciado.

Desde 2012, a NewCon Software conquistou o Nível F de qualificação Mps.Br, o que garante credibilidade e transparência de trabalho para todos os clientes frente às altas exigências da instituição avaliadora e da periodicidade pela qual a NewCon Software é reavaliada.

Software

O desenvolvimento das soluções NewCon visa atender e superar as necessidades e expectativas de Administradoras de Consórcio quanto ao controle, administração e processamento de dados, proporcionando a minimização dos custos operacionais pela automação de rotinas sob uma gestão integrada. Sua plataforma utiliza o conceito de multiprocessamento, em execuções paralelas e simultâneas, é baseada na moderna tecnologia de geração de arquivos de saída texto padrão ASCII e seus aplicativos são construídos por API's Windows.

Serviço

A satisfação do cliente é elemento chave para o sucesso. Por isso, a NewCon Software mantém o gerenciamento de serviços de atendimento otimizados e focados no cliente. A equipe de suporte NewCon é treinada em processos de negócio associados a rotinas do sistema, pronta para atender solicitações registradas no Website, primando pela qualidade e agilidade da solução.

Consultoria

A alocação de profissionais a clientes em tempo integral é oferecida pela NewCon Software por meio de seus analistas funcionais dedicados, a fim de assegurar ao cliente o controle de rotinas a serem implantadas em projetos ou no suporte necessário para o desenvolvimento e administração das atividades operacionais.

Responsabilidade Social Empresarial

A NewCon Software é comprometida com administração responsável e transparente, orientada para a geração de valor econômico - financeiro, ético, social e ambiental. O desenvolvimento e a comercialização de produtos são geridos de modo a reduzir o consumo de bens naturais, conferir competitividade e continuidade à sua própria atividade.

Suas práticas de Responsabilidade Social Empresarial (RSE) são norteadas pelas 7 diretrizes apontadas pelo Instituto Ethos, desenvolvidas em parceria com o Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae):

1ª - Adotar valores e trabalhar com transparência

Os princípios "éticos, competência, agilidade, transparência, oportunidade e desafios" compõem a base da NewCon Software, fundamentando sua missão, visão e valores. Constituídos em planejamentos estratégicos realizados ao longo da existência da empresa, tais princípios são metodicamente seguidos e aprimorados, além de facilmente identificáveis por seus colaboradores, clientes e parceiros.

2ª - Valorizar colaboradores

Local de trabalho

A NewCon Software busca aplicar recursos ergonômicos disponíveis para adequar o local e a ferramenta de trabalho às necessidades do trabalhador.

Leis trabalhistas

A empresa cumpre de forma sistemática, irrestrita e pontual a legislação a que está sujeita. O benefício é mútuo (entre empregado e empregador) e essa prática está presente na NewCon Software desde o início da sua história.

Desenvolvimento profissional

Para promover o desenvolvimento de seus colaboradores, a NewCon Software investe em programa de educação interna continuada e subsidia cursos de aperfeiçoamento profissional.

Gestão de talentos

A NewCon Software desenvolve programa de gestão estratégica de Recursos Humanos, buscando a fidelização de seus colaboradores através do crescimento na função e incentivo para novos desafios, além de desenvolvimento pessoal.

Saúde e bem-estar

A NewCon Software cumpre as determinações legais relativas a Saúde Ocupacional, visando à garantia da tranquilidade do colaborador e de sua família.

3ª - Fazer sempre mais pelo meio ambiente

Utilizar materiais recicláveis e reciclados, orientar e incentivar a utilização adequada e racional da energia elétrica e da água, além de realizar o descarte adequado de seus equipamentos em postos de coleta de lixo eletrônico, são os meios encontrados pela NewCon Software para reduzir a agressão ao meio ambiente.

4ª - Envolver parceiros e fornecedores

A NewCon Software adota o programa Microsoft Partner que beneficia a empresa e os clientes com vantagens e acessos privilegiados às tecnologias oferecidas.

5ª - Proteger clientes e consumidores

A Empresa utiliza as melhores práticas de mercado, tanto do ponto de vista tecnológico quanto de processo. A NewCon Software é certificada Mps.Br Nível F, o que garante aos clientes que as implementações são aferidas por processos adequados de planejamento e que as estimativas de preços e prazos são realizadas a partir de metodologias previamente estabelecidas e testadas. Além disso, a NewCon Software preza por deixar claro o planejamento de suas versões e releases, permitindo que o cliente se planeje quanto à atualização dos sistemas. Outra característica de proteção ao cliente é a possibilidade de disponibilizar a replicação de implementação em releases anteriores, conforme solicitação.





6ª - Promover a comunidade

A NewCon Software mantém parceria com escolas da região, de qualidade reconhecida para permitir um relacionamento aproximado entre a empresa e os alunos formandos, visando realização de contratações, além de disponibilizar colaboradores especialistas para ministração de palestras e cursos de interesse à grade curricular. A empresa também participa de campanhas realizadas pela Prefeitura Municipal de Tupã para doação de livros a Biblioteca Municipal Professor Tobias Rodrigues. Para fomentar a cultura nas escolas estaduais, municipais e particulares da cidade, a NewCon Software contribui financeiramente para a confecção dos troféus de participação na Mostra Cultural Estudantil, evento de teatro anual na cidade de Tupã – SP. Além disso, tendo por base a iniciativa de seus colaboradores, a empresa contribui parcialmente na distribuição de cestas básicas a pessoas necessitadas.

7ª - Comprometer-se com o bem comum

Para permitir o posicionamento político e a cidadania dos colaboradores, a NewCon Software cede espaço a políticos para apresentação de seus planos de governo, visando o entendimento de assuntos de interesse público.

Plataforma e Arquitetura

A solução NewCon está desenvolvida na plataforma Windows e mantém a arquitetura cliente-servidor, multicamadas, distribuídas em camadas lógicas. Os aplicativos NewCon estão construídos sob a tecnologia de API's Windows e são mantidos na camada cliente. Esses aplicativos são responsáveis pelas configurações, orquestramento dos processos sistêmicos e também pela execução das rotinas automatizadas do sistema. A aplicação NewCon Web está desenvolvida sob a tecnologia ASP.NET/C#. Utiliza CSS3, padrões HTML W3C e mantém total compatibilidade com os principais browsers de mercado. Essa mesma aplicação estende a camada de serviços através de Web Services, o que permite a integração e customização de rotinas consideradas estratégicas para o cliente.

Para o processamento de rotinas que envolvem grande volume de dados, o sistema utiliza o conceito de multiprocessamento – execuções paralelas e simultâneas – a fim de obter máximo desempenho explorando toda a capacidade dos processadores disponíveis para o banco de dados. Outro aspecto a ser observado está na moderna tecnologia de geração de arquivos de saída texto padrão ASCII, programas construídos em C# que permitem a geração de arquivos com grandes volumes de dados em poucos minutos.

As regras de negócio e os dados ficam armazenados e protegidos no banco de dados SQL Server 2012 ou superior. Dessa forma, todos os requisitos de segurança, recuperação de desastres e escalabilidade da solução são atendidos.

A solução também aproveita ao máximo a plataforma de relatórios Reporting Services (solução integrada do SQL Server) fornecendo, além de recursos de programação que estendem e personalizam relatórios, um conjunto de relatórios pré-definidos, construídos face aos desafios de gestão experimentados por nossos clientes nos processos conciliatórios e na tomada de decisão dos vários níveis da organização.

Requerimentos de instalação

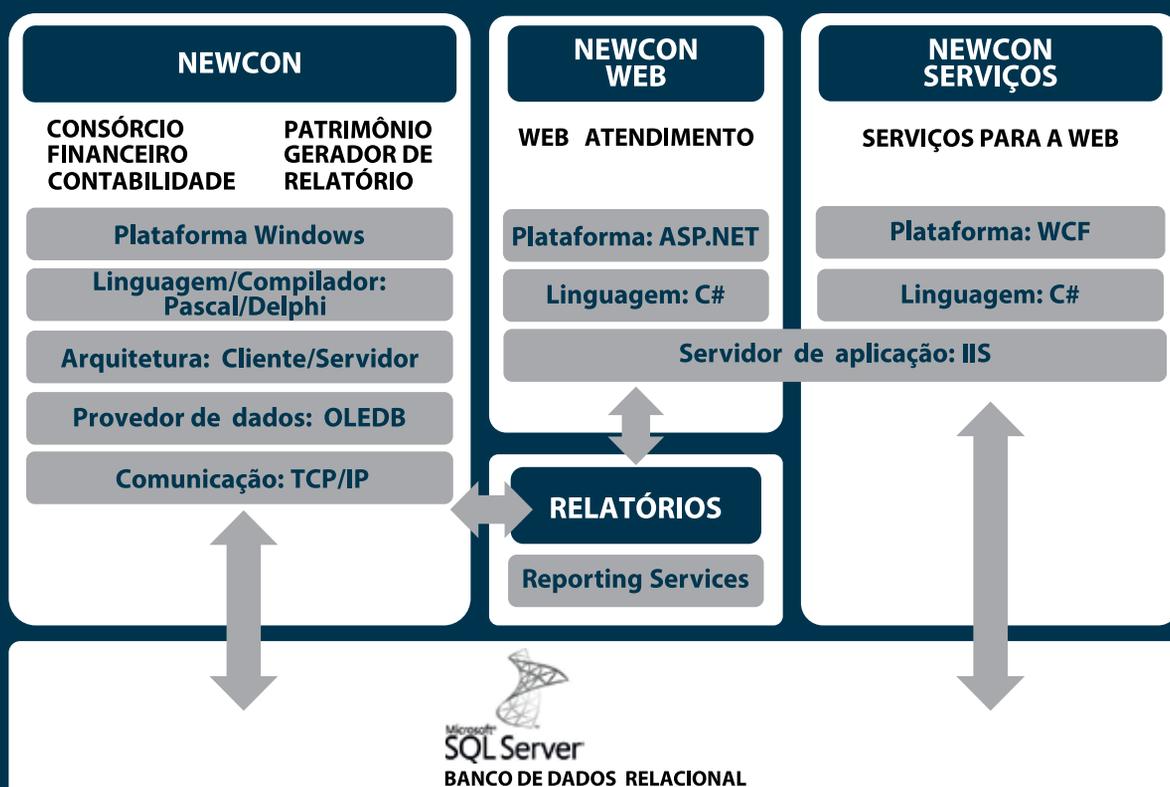
Banco de Dados;
MS SQL Server 2012 ou superior.

Servidores

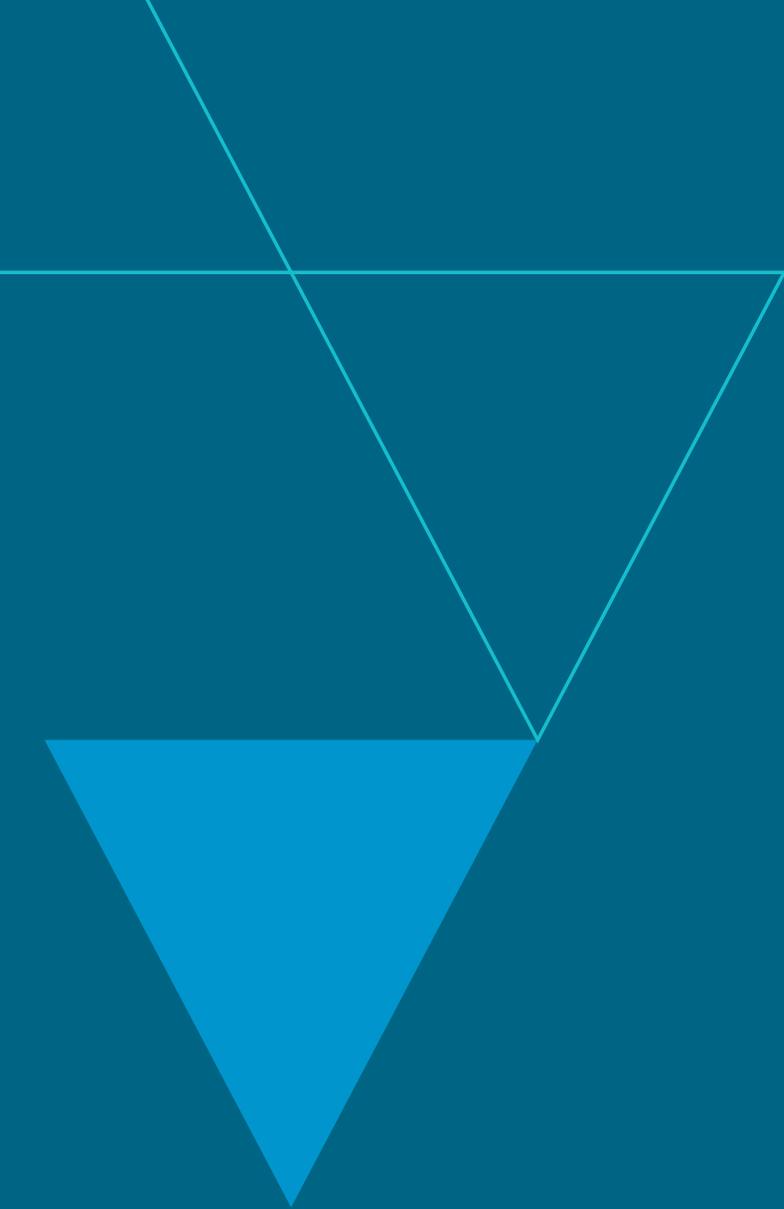
Windows Server 2008 ou superior.

Estações

Windows XP, Windows 7 ou superior.







New
CON



NEWCON



CONTROLE ACESSO



SCHEDULER



AUDITORIA



CONTABILIDADE



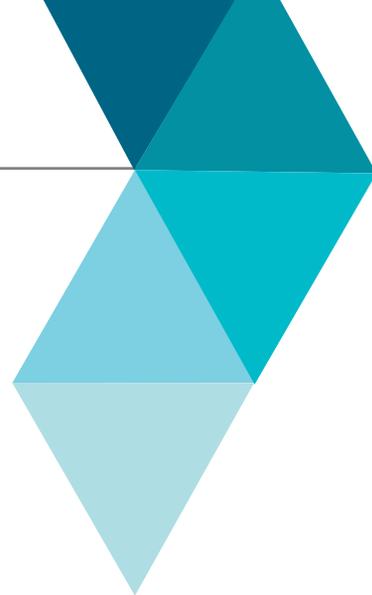
FINANCEIRO



PATRIMÔNIO



GERADOR



Produto

NewCon

As Administradoras de Consórcio lidam a todo momento com grandes desafios. Um mercado altamente competitivo com necessidades de inovações constantes, alcance aos mais variados canais de negócio e precisão da informação para atendimento das rigorosas e impositivas normas legais. Tudo isso, aliado aos orçamentos limitados de TI, que nem sempre permitem aos gestores o cumprimento das ações estratégicas da companhia, tornando a missão de gestão ainda mais desafiadora.

Diante desse cenário, somente um sistema que apresentasse a gestão integrada, uma interface moderna e amigável para os usuários, flexibilidade, segurança e estabilidade seria capaz de garantir a continuidade do negócio em todas as etapas da administração do consórcio. Através de parcerias estratégicas construídas ao longo do tempo junto às Administradoras independentes, Bancos, Lojas de Varejo, Cooperativas, Montadoras Nacionais e Internacionais, possibilitaram a NewCon Software criar um portfólio de produtos abrangente e robusto. Como resultado do trabalho destacamos o produto NewCon, a solução completa e líder de mercado que tem atendido a todos os tamanhos de Administradoras de Consórcio.

Gestão de consórcio

Módulos relacionados às principais rotinas do consórcio:

- Venda de propostas;
- Gestão de grupos;
- Apuração da contemplação.

Back office

Atividades periféricas ao consórcio:

- Controle financeiro;
- Processo de comissionamento;
- Distribuição de cobranças;
- Controle jurídico;
- Agenda de ocorrências.

Módulos adicionais complementares

- Web Atendimento;
- Trilha de auditoria;
- Scheduler (rotinas batch);
- Assembleia online.

Venda

Frente aos desafios do mercado cada vez mais competitivo, o módulo disponibiliza toda infraestrutura necessária para satisfazer as necessidades do cliente, com ampla flexibilidade na criação de regras, comercialização de propostas através de débito em conta, cartão de crédito, cartão de débito e boleto bancário, permitindo também a gestão das informações das vendas em tempo real, sendo o mais completo e dinâmico produto disponível no mercado.

Principais funcionalidades:

1. Estrutura Comercial

O cadastro de Estrutura Comercial atende as mais diversas necessidades do mercado, sendo flexível ao permitir a criação de um ou mais modelos de visão, permitindo a gestão das informações da carteira de vendas através do relacionamento com regionais, filiais, pontos de venda e comissionados. A codificação possui 12 dígitos, que podem ser subdivididos em até 12 níveis diferentes, permitindo a extração de relatórios com a utilização de filtros dinâmicos criados e mantidos pelo próprio usuário.

2. Unidade de Negócio

A Unidade de Negócio permite administrar parcerias, propiciando a cada uma delas flexibilidade para utilizar regras diferenciadas na comercialização, alocação de proposta, gerenciamento de comissão e algumas definições por forma de acesso, além de permitir a utilização da identidade visual do parceiro.

3. Reajuste de valores de bens e serviços

Permite que a Administradora inove e automatize seu controle da evolução dos créditos comercializados através da diferenciação de valores por regiões, reajuste unitário, reajuste de bens e serviços através de índices financeiros com periodicidade configurável a nível de grupo ou cota e importação de valores através de indicadores de mercado. Exemplo: FIPE, tabela de montadoras, etc.

4. Plano de Venda

No Plano de Venda é possível informar diversas regras e parâmetros que irão definir como será o comportamento do sistema para a realização das vendas. Os planos de venda permitem a configuração das diversas regras comerciais atualmente praticadas pelo mercado, tais como, antecipação de taxas, percentual a cobrar

na contemplação, parcelamento de lance e flexibilização de taxas para grupos em andamento.

5. Regra de Quitação

A Regra de Quitação define, para cada Plano de Venda, como será realizado o recebimento dos valores antecipados pelo consorciado, sendo possível estabelecer a ordem em que os eventos financeiros serão amortizados.

6. Lista de Preços

Permitir vários cenários de venda e torná-los visíveis, efetuar o controle efetivo de priorização de vendas em determinados grupos e controlar as variações de preço por região em uma única lista foram os objetivos da construção desta funcionalidade. Através dessas características, as Administradoras que utilizam o NewCon podem automatizar suas listas de preço, bem como configurar sua visualização por Unidades de Negócio diferentes e regiões abrangidas em cada lista.

7. Comissão

O módulo de comissionamento permite a gestão das comissões vinculadas aos eventos da cota (adesão, parcela, contemplação, etc.) efetuando o controle efetivo das comissões a pagar, penalizações, bonificações e dos valores já pagos. Para atender as variedades existentes no mercado, este módulo foi flexibilizado para permitir o cadastro dos percentuais e valores a serem pagos de forma individualizada, abrangendo desde o controle por empresa e comissionado até o controle mais genérico por ponto de venda. Há ainda a integração com o sistema Financeiro e Contabilidade da Administradora da NewCon, que permitem a emissão e contabilização das Notas Fiscais de pagamento.

8. Digitalização e conferência de documentação da venda

O processo permite o registro do recebimento dos documentos da venda controlados em fases com a gestão de pendências, conferência das informações do cliente, atualização cadastral e digitalização dos documentos, que ficarão disponíveis para consulta a qualquer momento após o processo de venda. A liberação da comissão também pode estar vinculada as fases de recebimento de acordo com critérios da Administradora.

Grupo

Este módulo fornece os controles necessários para a gestão de grupos nacionais, exclusivos, regionais e multiprazos.

Principais funcionalidades:

1.Criação de grupos automática

A partir de um cadastro de grupos padrão, no processo de alocação de propostas, o sistema identifica que não existem grupos disponíveis para essa característica de venda e cria um novo grupo automaticamente, permitindo a alocação de propostas. O cadastro também é utilizado na criação de novos grupos de forma manual, copiando as características do grupo padrão para o novo grupo, fato que torna o processo mais ágil.

2.Calendário de assembleias automático

A partir de parâmetros pré-definidos no processo de inauguração do grupo, o sistema cria automaticamente todo o calendário de assembleias do grupo.

3.Eleição e troca automática de representantes do grupo

O objetivo do processo é realizar a eleição dos representantes do grupo de forma automática, considerando sempre o consorciado não contemplado mais antigo do grupo ou os consorciados que optaram no momento da venda por ser representante. Da mesma forma o sistema realiza a exclusão dos representantes no momento da contemplação, cancelamento e transferência de titularidade.

4.Confrarias

Permite a divisão dos participantes de um grupo em vários blocos (Exemplo: 400 participantes em 4 blocos de 100), garantindo ao menos uma 1 contemplação por lance em cada bloco.

5.Fusão de Grupos

A partir de uma lista de grupos com características semelhantes é possível unificá-los em outro grupo novo ou já existente, preservando o histórico do grupo de origem.





6. Controle de alocação de propostas

O sistema permite modelos diferentes de vendas com alocação de propostas manual ou automática, cujas regras de alocação podem ser definidas de acordo com a forma de acesso ou canal de vendas. A alocação pode ser realizada logo após a venda ou somente após a confirmação do pagamento da primeira parcela pelo consorciado. No mesmo processo existe a gestão de propostas não alocadas que poderão ser automaticamente canceladas após determinado período configurado.

Cobrança

O módulo de Cobrança é responsável por gerir os processos relativos à cobrança mensal e valores em atraso, com operações de manutenção cota a cota e também alguns processos que permitem manutenção em lote ou mesmo automático. Todo o acompanhamento do recebimento dos valores devidos também está disponível. O sistema possui integração com o serviço PEC da Caixa, permitindo o pagamento de parcelas apenas utilizando o CPF nas Lotéricas de todo o país. Já o processo de geração e emissão é realizado pelo "Agendador de Tarefas" (batch). A troca de situação de cobrança também é um processo que pode ser manual e/ou automatizado. O acompanhamento dos contratos em processo jurídico e todo o controle de cobrança de seguros e seus processos de indenizações são administrados neste módulo.

Principais funcionalidades:

1. Configuração das situações de cobrança

As situações de cobranças podem estar classificadas em "Normal", "Jurídico", "Quitado", "Excluído" e "Transferido". Para cada uma das classificações é possível criar várias situações ou marcos com regras específicas, atendendo as particularidades de cada Administradora dentro do processo de cobrança de seus clientes. De forma organizada o cadastro realiza a gestão e controle de permissões de acesso, emissão de cobranças, inclusão nos processos de notificação, negatização e cobrança terceirizada.

2. Troca automática de situação de cobrança

O processo realiza a troca das situações de cobrança de forma automática, permitindo a gestão da carteira de cobrança de forma muito simples e prática. As trocas são realizadas de acordo com critérios definidos pela Administradora, seguindo a régua de cobrança, e gera ações de comunicação com o consorciado (cartas, SMS, e-mail, etc.), envio de boletos de parcelas em atraso, cancelamento de cotas e direcionamento para os processos de negativação e notificação em cartório.

3. Negociações

O sistema possui vários tipos de negociações, como rateio total ou parcial de parcelas em atraso, prorrogação do vencimento, abono de adesão, abono de multa e juros, dilação de prazo da cota (até o limite do prazo do grupo), multinegociações de troca de bem com rateio de parcelas em atraso e reativação de cota em operação única. Todas as negociações podem ser simuladas antes de sua confirmação para melhor negociação com cliente, apresentando valores reais caso seja confirmada. As negociações são incluídas como pendentes e precisam de aprovação, que pode ser realizada de forma manual ou automática através de algum evento de cobrança; também podem ser canceladas retornando todas as informações do plano do consorciado antes da inclusão da negociação. Para todas as operações de negociações realizadas no sistema é mantido o histórico com todos os detalhes selecionados no momento da operação.

4. Plano de Cobrança

No plano de cobrança da cota estão registradas todas as parcelas e sua composição, bem como suas alterações geradas pelas negociações, mantendo a rastreabilidade da informação.

5. Distribuição de Cobrança

O objetivo do processo é realizar a classificação da carteira de cobrança da Administradora em campanhas de cobrança, sendo totalmente parametrizável para atender determinado público-alvo de acordo com regras previamente definidas. De forma automática, o sistema realiza a distribuição das cotas para as cobradoras gerando arquivos para importação. Também permite a utilização do NewCon Web para a emissão de boletos e realização de negociações.

6. Configuração de Taxas de Cobrança

Neste processo é possível configurar as taxas que

serão cobradas dos consorciados em situações, específicas. Através das parametrizações e critérios o sistema identifica em quais cotas estas taxas são passíveis de cobrança, em que momento e com qual valor serão geradas.

7. Boleto Avulso

Os Boletos Avulsos podem ser gerados agrupando um ou mais eventos que estejam em cobrança, inclusive a emissão de um único boleto de cotas diferentes do mesmo CPF ou CNPJ. O boleto pode ser impresso, enviado ao cliente por fax e/ou e-mail (serviço de terceiros), bem como realizado o agendamento para emissão do boleto via gráfica ou débito em conta.

8. Configuração de mensagem para boletos

É possível realizar a alocação de mensagens personalizadas nos boletos dos consorciados. As mensagens podem ser agrupadas por: grupo, cota, produto, subproduto, ponto de venda, bem, cidade, unidade de negócio, entre outros.

9. Processo Jurídico

O processo jurídico é constituído de fases e em cada uma delas o sistema indica qual a situação atual do processo. Também é possível informar qual o responsável pelo processo, seu número de identificação e em qual Vara, Comarca e Fórum o processo se encontra, podendo ser integrado com sistemas terceiros para registro automático da evolução do processo.

10. Solicitação de Cancelamento

O objetivo do processo é registrar a intenção de cancelamento do consorciado direcionando para o departamento de retenção/recuperação, onde deve ser realizado o trabalho de recuperação do consorciado. O cancelamento da cota será efetivado automaticamente após a aprovação.

11. Transferência de cota contemplada

No processo de transferência de cotas contempladas, o sistema automatiza a etapa de análise de crédito do cessionário, que se aprovada, efetiva a transferência e mantém o histórico do cedente.

12. Indenizações - Seguro de Quebra de Garantia

Todo o processo do Seguro de Quebra de Garantia é controlado pelo sistema através de troca de arquivos com a seguradora, desde a expectativa até a P.O.S. final.

13. Sinistros

Através da inclusão de fases, todo o processo de sinistro é controlado pelo sistema, ficando disponível para prestação de informações às partes interessadas, além de realizar o registro das movimentações financeiras da indenização.

14. Controle de negativação e notificação

Através da troca de arquivo com os órgãos de proteção ao crédito (SERASA/SPC), é realizada a negativação dos consorciados, bem como a baixa da negativação. O sistema controla os eventos e gera os registros de acordo com a situação de cada cota, sendo possível a notificação do consorciado via cartório.

Financeiro

Este módulo apresenta todo o controle da movimentação financeira, com processos de operação integrada que facilita a operação sem a necessidade de rotinas alternadas. Para os clientes que utilizam FGTS, o sistema dispõe de um processo completo de integração. Todo o repasse financeiro da conta corrente de grupos para a Administradora e terceiros é controlado através de processos automáticos que garantem a segurança destas transações. Outro processo é a liberação de pagamentos que recebe solicitações vindas de várias origens dentro do sistema, controlado por níveis de autorização, garantindo segurança em sua empresa. Os processos de geração/manutenção/efetivação dos pagamentos eletrônicos também estão disponíveis. Após todas as movimentações financeiras realizadas, o controle bancário pode ser utilizado para realizar a conciliação das contas, emitir pagamentos e realizar movimentações que facilitarão o fechamento diário.

Principais funcionalidades:

1. Parâmetros para Baixa Automática

Define como será o comportamento do sistema quanto a amortização dos valores pagos pelos consorciados através da baixa automática. É possível estabelecer a ordem de amortização dos eventos financeiros que estão sendo recebidos, permitindo diferenciar a regra para cotas contempladas, não contempladas e pagamentos referentes ao Seguro de Quebra de Garantia.

2. Utilização de crédito

Esta rotina permite utilizar parte do crédito contemplado para amortizar parcelas, antecipações e outras cobranças. O sistema realiza todo o processo automático de pagamento do crédito e o lançamento no financeiro dos movimentos selecionados.

3. Devolução de recebimentos duplicados

Esta rotina lista os recebimentos duplicados realizados através de débito em conta e boleto, o que permite realizar a devolução destes valores diretamente para a conta de débito em conta do consorciado. Esta solicitação deverá ser aprovada para seguir o processo de pagamentos, seguindo o fluxo de aprovações definido pela Administradora, até a efetiva devolução do valor ao respectivo consorciado.

4. Identificação de depósitos

Permite listar os valores recebidos como depósitos não identificados e realizar a sua identificação registrando diretamente nas cotas. É possível em uma única operação de identificação baixar parcelas, antecipações e outras cobranças de diferentes cotas.

5. Utilização do FGTS

Através da troca de arquivo com o agente operador (CEF), o sistema controla todo o processo de utilização do FGTS, desde sua solicitação até o seu respectivo retorno.

6. Configuração de repasse financeiro

Os repasses financeiros dos grupos para a Administradora e terceiros são configuráveis. É possível definir quais os eventos financeiros e qual o tipo de contribuição deverá ser considerado em cada repasse.

7. Conciliação Bancária

Tem como objetivo a leitura e importação de arquivos bancários como extratos, pagamentos, retornos de cobrança e outros, realizando a geração de lançamentos e conciliação das movimentações financeiras de forma automática, estabelecendo o vínculo entre lançamentos do extrato bancário com movimentação financeira de grupos e cotas.

8. Arrecadação de impostos

As definições de regras permitem a Administradora direcionar o faturamento das taxas antecipadas para

filiais onde a tributação do ISS é reduzida, gerando maior receita líquida para a Administradora.

9. Projeção de Encerramento

Permite a Administradora ter uma visão gerencial e estratégica da saúde financeira dos grupos, auxiliando na tomada de decisões.

Contemplação

Este módulo abrange as etapas preparatórias da assembleia, apuração automática e a confirmação da contemplação. Estão disponíveis as rotinas de bloqueio de contemplação, saldo para assembleia e mapa de assembleia (posição analítica da cota).

Principais funcionalidades:

1. Modalidades de oferta de lance

É permitido o credenciamento para as modalidades de Lance Livre, Lance Fixo, 2º Lance Fixo e Limitado - manual e automático conforme opção do consorciado, possibilitando o pagamento com recursos próprios, FGTS ou embutido. Como forma de amortização, podem ser utilizadas as opções de redução do valor das parcelas ou redução do prazo do consorciado. Para a modalidade do Lance Livre, o consorciado pode optar por repetir a oferta automaticamente para a quantidade de assembleias estabelecida pela Administradora.

2. Viabilidade de assembleia

Para Administradoras que possuem como regra o vencimento próximo da data de assembleia, esta funcionalidade permite realizar a análise preventiva das disponibilidades financeiras do grupo e gerenciar as contemplações de uma determinada assembleia.

3. Ocorrências para apuração da contemplação

É um conjunto de eventos que permitem classificar as cotas como aptas ou não aptas a contemplação, sendo possível configurar cada uma das ocorrências de acordo com os critérios da Administradora.

4. Acompanhamento da contemplação

Esse processo apresenta em única tela todas as cotas envolvidas na apuração da contemplação, classificadas entre confirmadas, prováveis, suplentes, restrições de contemplações e desclassificadas. Através dessa tela é possível a movimentação das cotas suplentes, a desclassificação da contempla-

ção e a confirmação de prováveis contemplados. As cotas são sequenciadas de acordo com os critérios de desempate pré-estabelecidos conforme regras da Administradora, apresentando a posição de cada uma das cotas dentro do processo de apuração. O saldo antes da assembleia e o acompanhamento para a contemplação de cada cota é apresentado, permitindo a gestão das operações pós-apuração. Também estão disponíveis nessa tela as informações das regras da tabela de equivalência para identificação da cota contemplada e as regras definidas no plano de vendas para realização da apuração automática.

5. Eleição automática de suplentes

É possível configurar o sistema para que a desclassificação da contemplação e a eleição de cotas suplentes sejam realizadas automaticamente de acordo com critérios definidos pela Administradora em datas pré-estabelecidas, reduzindo procedimentos operacionais.

6. Definição de lances por assembleia

O sistema apresenta ampla flexibilidade de definição das diversas modalidades de lance por assembleia, Lance Livre, Fixo, 2º Lance Fixo e Lance Limitado, podendo definir quais modalidades estarão disponíveis para cada assembleia do grupo, bem como se o consorciado pode participar em todas as modalidades ou em apenas uma. Entre as formas de recebimento do lance estão as opções diluída e embutida.

Crédito

Este módulo é responsável pela formalização da entrega do crédito aos clientes contemplados e controla a documentação necessária para garantia e análise de crédito até a emissão da solicitação de pagamento do bem ou serviço solicitado pelo cliente. A documentação irá variar de acordo com o tipo de cliente ou bem/serviço. O módulo faz interface automática com empresas analisadoras de crédito (Crivo, Serasa, Equifax) e realiza alienação do bem na Cetip.

Principais funcionalidades:

1. Fases do processo de contemplação

É um recurso que permite a configuração das etapas do processo de contemplação, aprimorando a gestão da entrega do bem. As fases podem controlar

etapas realizadas manualmente ou por processos internos da Administradora, bem como acessar processos do sistema, realizando a atividade de forma controlada, respeitando a dependência entre as atividades e o momento que devem ser feitas.

2. Modelo da análise de crédito

Permite definir quais são as informações cadastrais solicitadas ao consorciado no momento da integração com o analisador de crédito.

3. Ocorrências da análise de crédito

É um recurso de parametrização que permite configurar os diferentes retornos do analisador de crédito, determinando ações conforme o retorno, como aprovação ou reprovação da análise, exigência de garantidor, análise manual ou obrigar a regularização da situação.

4. Check-list de documentos

O controle das pessoas envolvidas no processo da análise de crédito e aquisição do bem ou serviço permite definir quais serão os documentos necessários no momento da liberação da carta de crédito para aquisição do bem. É possível estabelecer quais serão os documentos para o tipo de aquisição (imóvel comercial, construção, etc.), para a característica da pessoa (casado, solteiro, aposentado, etc.) e também para o tipo de envolvimento (vendedor, comprador, cônjuge, herdeiro, etc.), emitindo uma lista de documentos necessários. Todos os documentos digitalizados entregues pelo consorciado podem ser armazenados eletronicamente e estarão disponíveis para consulta a qualquer momento através da tela de Atendimento.

5. Laudo de avaliação

É um processo vinculado a uma das fases da contemplação, controlando a vistoria de bens móveis através da integração com a Dekra. O processo bloqueia ou libera o andamento do processo de entrega do bem e permite o acompanhamento de fases da realização do laudo e a manutenção do histórico de ocorrências.

6. Cetip e Detran

A integração com a Cetip é feita de forma online ou através de arquivo texto para o registro da alienação e desalienação dos bens, bem como a consulta do acervo para atualização dos dados de bens adquiridos e também a consulta de chassi no momento da inclusão da indicação do bem. A integração com o Detran para registro do contrato nos Estados conveniados é feita através da troca de arquivo texto.

7. Tipos de pagamento

Permite que a Administradora configure os tipos de pagamento que deseja utilizar para entrega de crédito ou devoluções de pagamento, sendo possível parametrizar quais são as informações obrigatórias e formas de pagamento que serão aceitas (Cheque, DOC, TED e Ordem de Pagamento), facilitando o processo e evitando erros nas operações.

8. Pagamentos de bem

O sistema atende as funcionalidades de pagamento de bem existentes no mercado e apresenta os seguintes diferenciais: pagamento de um mesmo bem utilizando o crédito de várias cotas do mesmo cliente e aquisição de vários bens para a mesma cota, além de permitir o controle do cronograma da obra, liberando o pagamento por etapas.

Encerramento

O sistema disponibiliza informações dos grupos que podem ser encerrados, com opções de simulação, confirmação do rateio e transferência para a Administradora. A partir do rateio é gerada uma conta corrente de valores à disposição para cada cota. O pagamento das devoluções, quando solicitados, são programados e aprovados para confirmação. É prevista a possibilidade do abatimento da dívida com recursos do rateio (acordo amigável) para atender situações adversas às regras estabelecidas.

Principais funcionalidades:

1. Pré-encerramento

O sistema permite a realização de uma análise prévia dos grupos em situação de encerramento, apresentando todos os valores a devolver e saldo a ratear, permitindo a Administradora o gerenciamento do grupo e atuação em caso de insuficiência de saldos. O controle de reservas de contingências por vigências permite a realização e reserva de saldo do grupo no momento do rateio para cobrir obrigações previstas. A necessidade de empréstimo ou resgate para pagamento das obrigações com o grupo são realizados de forma manual ou automática no momento do rateio.

2. Identificação automática de contas bancárias

Para consorciados que utilizam a modalidade de débito em conta, o sistema identifica os dados da conta automaticamente para realizar o crédito dos valores disponíveis no rateio de encerramento, enviando a cota para o fluxo de pagamento (aprovação e liberação).

3. Encerramento automático

Através de regras e prazos pré-estabelecidos, o sistema realiza automaticamente o encerramento dos grupos, como também a transferência para controle da Administradora.

4. Transferência para Administradora

O processo pode ser realizado em conjunto com o rateio de encerramento ou pode ser realizado posteriormente, cumprindo o prazo legal estabelecido. Nessa rotina, o sistema realiza o encerramento contábil do grupo gerando o balancete da Administradora somente com as contas dos recursos de grupos encerrados, servindo de apoio para a composição do documento 4010.

5. Acordo amigável

Esse processo tem a funcionalidade de realizar registros de recebimentos de parcelas em atraso, outras cobranças ou quitação do saldo devedor com recursos do rateio de encerramento.

Contabilidade

Atendendo todos os normativos contábeis, o módulo fornece os relatórios básicos como 4110 e 4350, como também diversos relatórios de suporte as análises contábeis dos grupos de consórcio, permite o detalhamento das contas do COSIF para melhor gestão dos saldos e tomada de decisões. As contabilizações são geradas através de parametrizações realizadas para cada evento e o processamento das rotinas de fechamento pode ser realizado de forma automatizada. Também está disponível a geração do documento 2080 (SAG) que pode ser gerado de forma automática ou através de agendamento, bem como relatórios de conferências de inconsistências de dados válidos e obrigatórios como Chassi e CPF/CNPJ.

Principais funcionalidades:

1. Plano de Contas

O plano de contas permite configurar um nível além do padrão COSIF (nível 5), possibilitando a visualização dessas contas através do balancete analítico.

2. Conciliação de contas de compensação

Permite a conciliação automática dos saldos das contas previamente parametrizadas e apuradas durante o processamento do movimento de compensação.

3. Movimento de Compensação

A rotina do movimento de compensação pode ser agendada para que seja realizada automaticamente. Todas as informações dos processamentos realizados ficam gravadas, permitindo a consulta de históricos dos meses anteriores.

4. Transferência de aplicação

Realiza os resgastes e aplicações financeiras entre as contas contábeis de banco e aplicação financeira para ajustar o balancete aos saldos disponíveis nas contas de aplicação financeira.

5. Diferenças entre financeiro e contábil

Relatório de conciliação entre o saldo financeiro e saldo contábil, utilizado após a integração das movimentações financeiras para verificar se as contabilizações foram realizadas corretamente.

6. Projeção de encerramento contábil

A partir dos saldos das contas contábeis, permite a Administradora ter uma visão gerencial e estratégica da saúde financeira dos grupos, auxiliando na tomada de decisões e servindo como base para fiscalizações do Banco Central, não sendo necessária a guarda de relatórios impressos.

7. Análise de Contas Contábeis

Relatório de apoio nas conferências dos saldos contábeis; realiza o comparativo dos saldos entre várias contas de acordo com a necessidade de análise.

8. Consulta do Razão Auxiliar

Permite a consulta em tela dos lançamentos financeiros que deram origem ao lançamento contábil.

Sistema

Neste módulo efetua-se a manutenção de informações e parâmetros que são utilizados por todo o sistema e a definição dos perfis de acesso com suas permissões e direitos. O sistema possui cadastro único de pessoas, o que facilita sua manutenção e uso. Os dados referentes à ouvidoria e a geração dos documentos legais são tratados neste módulo, bem como as correspondências que são geradas automaticamente.

Ferramentas e funcionalidades de apoio às operações e gestão da Administradora:

1. Reporting Services

A integração com Reporting Services (SQL Server)

permite o desenvolvimento de relatórios pelo próprio cliente, sendo disponibilizado dentro de cada módulo do sistema, gerando autonomia para a visão gerencial da Administradora.

2. Relatórios

O gerador de relatórios integrado ao sistema permite a customização de relatórios personalizados pelos usuários de cada departamento.

3. Atendimento

Disponibilização de serviços e consultas diretamente aos consorciados através do Web Atendimento (Canal do Consorciado) e de URA.

4. Notificação de resultados das rotinas batch

Ao término do processamento de cada rotina é emitido um comunicado pelo sistema no painel de avisos informando sobre a conclusão do processo e se houve alguma falha na execução, permitindo atuação rápida para solução de problemas.

5. Automação de rotinas

As rotinas consideradas vitais para o fluxo operacional são automatizadas por processamento batch, que reduzem a ocorrência de erros operacionais e agilizam os processos de negócio da Administradora, tais como: Alocação Automática de Proposta; Apropriação de Percentual; Reajuste de Preços Bens Móveis e Imóveis; Cálculo de Comissão; Atualização de Créditos Pendentes; Retorno de Pagamento; Emissão da Cobrança; Emissão de Correspondências; Informações para Seguradora; Saques de Valores a serem repassados a Administradora e Terceiros; Contabilização de Movimento; Rateio de Aplicação Financeira; Fechamento Mensal; etc.

6. Fechamento Mensal

O fechamento mensal foi desenvolvido para dar suporte ao desafio de processar grande volume de informações exigidas no encerramento do período contábil e atendimento das regras de geração do SAG. A rotina verifica diariamente quais dados precisam ser consolidados e materializados. Dessa forma, ao evitar a necessidade de cálculos retroativos, obtemos como benefícios diretos o ganho de precisão e agilidade no processamento da informação, além de facilitar a construção de relatórios e processos que necessitem consumir as informações no momento em que elas ocorrem.

7. Agenda

A agenda de contatos do NewCon mantém o registro de históricos de relacionamento com o cliente. As ocorrências de atendimento são agrupadas conforme a natureza da informação e

associadas às tarefas realizada pela Administradora. Integrada ao sistema, permite a geração automática de ocorrências em lote através de eventos previamente configurados. Para cada ocorrência é registrado um protocolo, nele fica mantido o registro de todas as interações que ocorrem ao longo do fluxo de trabalho entre departamentos e grupos de trabalho, podendo ser acessados facilmente a partir do módulo de atendimento. A colaboração é realizada através da opção de encaminhamento e retorno da ocorrência ao fornecedor. O fluxo consistente e a personalização simplificada permitem o fechamento da ocorrência ora pelo fornecedor da ocorrência, ora pelo departamento responsável pela ocorrência, sem que haja perda de controle da informação.

8. Notícias

Possibilidade de divulgação de notícias através da área de parceiros, configurado para grupos de usuários diferenciados, como a divulgação de campanhas de venda, publicidade, avisos, etc.

9. Trilha de auditoria

Trilha de auditoria com rastreabilidade das informações registradas antes e depois da alteração com a identificação do usuário e o momento da alteração do registro.

10. Cadastro dinâmico

Através do cadastro dinâmico de pessoas, o NewCon permite a configuração da obrigatoriedade e visibilidade dos campos que serão utilizados nas telas que fazem uso da base corporativa de pessoas. Desta forma é possível que os dados exigidos para o cadastramento de um usuário sejam diferentes dos dados exigidos para um cliente. São permitidas configurações diferenciadas por: comissionado, consorciado, empresa, filial, ponto de entrega, ponto de venda, unidade de negócio, usuário e cobrador.

11. Processamento

Permite o processamento em segundo plano para rotinas e relatórios que demandam maior tempo de processamento, possibilitando ao usuário realizar outras atividades sem que seu terminal esteja bloqueado devido ao processamento, da rotina. Na conclusão do processamento o usuário é notificado e pode acessar sua solicitação, que estará pronta.

12. Sistema multiempresa

Permite o cadastramento e administração dos grupos de consórcio de cada Administradora de forma independente.

Controle de Acesso

O controle de acesso tem por objetivo disponibilizar acesso ao ambiente de produtos da empresa

NewCon (Consórcio, Contabilidade, Financeiro e Controle Patrimonial da Administradora). Há duas modalidades de autenticação: controle próprio de usuário e senha ou integração ao ambiente corporativo do cliente. Os cadastros de uso comum entre os produtos da NewCon estão disponíveis dentro do controle de acesso. Nesse cadastro, é preciso criar as funções que serão atribuídas a cada usuário e configurar as permissões vinculadas a cada função.

Atendimento

Desenvolvido para centralizar todas as informações e funcionalidades necessárias para prestar atendimento ao consorciado e avaliar a situação da cota, permitindo de forma simples a interação com o cliente.

Principais funcionalidades:

1.Histograma

Através de símbolos, retrata de maneira simplificada a situação atual de cada parcela do plano de cobrança da cota. Exemplo: Parcela Paga (P), Parcela Antecipada (A), Lance (L), etc.

2.Agenda

Permite visualizar histórico detalhado dos protocolos e o registro de novas ocorrências de atendimento.

3.Dados cadastrais

Além de consultar os dados cadastrais da cota, esta tela permite diversas manutenções de cadastro, consulta a todos endereços, telefones, e-mails e informações bancárias do cliente, habilita envio de correspondência eletrônica (SMS e e-mail), manutenção da senha de acesso aos canais e permite a consulta dos vários titulares da cota.

4.Documentos digitalizados

Consulta e manutenção dos documentos digitalizados do cliente.

5.Emissão de cobrança

Permite a emissão ou agendamento de boleto avulso das parcelas vencidas e vincendas, com envio manual ou eletrônico (e-mail, SMS, fax). É possível que cada boleto contenha mais de uma parcela ou taxa, além de possibilitar a emissão de carnês ou boletos de recebimentos de parcelas cobertas pelo Seguro Desemprego.

6.Extrato

Documento funcional que concentra todas as informações necessárias para análise da vida financeira da cota, disponibiliza as informações de forma simplificada ao cliente, permite o congelamento das informações cadastrais e financeiras baseadas na situação de cobrança da cota servindo de suporte jurídico e Cobradora (SQG).

7.Plano de cobrança

Apresenta de forma detalhada todas as parcelas da cota, bem como a composição do Fundo Comum, Fundo de Reserva, Taxa de Administração e Seguros, discriminando todas as negociações realizadas em cada parcela sem alteração do plano original. Exemplo: Troca de Bem, Rateio de Percentual, Diluição de Lance, etc.

8.Característica do grupo

Permite de forma rápida a visualização das regras do grupo para facilitar o atendimento.

9.Consulta de acompanhamento da cobrança

Permite acompanhar os detalhes de todas as ocorrências de cobrança da cota, tais como: Troca de Situações de Cobrança, Processo da Cobradora, Sinistro, Jurídico, Serasa e SPC.

10.Evolução do preço do bem

Permite visualizar o histórico do valor do bem da cota, demonstrando os reajustes de valores e índices financeiros aplicados.

11.Consulta de valores pagos

Permite consultar o detalhamento dos valores e percentuais pagos por tipo de contribuição de cada recebimento, valores e percentuais de cada tipo de seguro, informações do saque e contabilização do lançamento.

12.Saldo devedor

Consolida, em uma única tela os valores, percentuais e quantidade de parcelas pagas e a pagar da cota. Permite a consulta do detalhamento das diversas taxas, simulação de cancelamento da cota, demonstra a somatória dos percentuais normais e antecipados e os valores pagos pela Seguradora (SQG).



13.Atrasos

Demonstra parcelas em atraso com cálculo de multas e juros atualizados.

14.Diferença de Parcela

Demonstra o valor e percentual da diferença de parcela com detalhamento por tipo de contribuição e a diferença negociada a vencer.

15.Consulta de Remessas

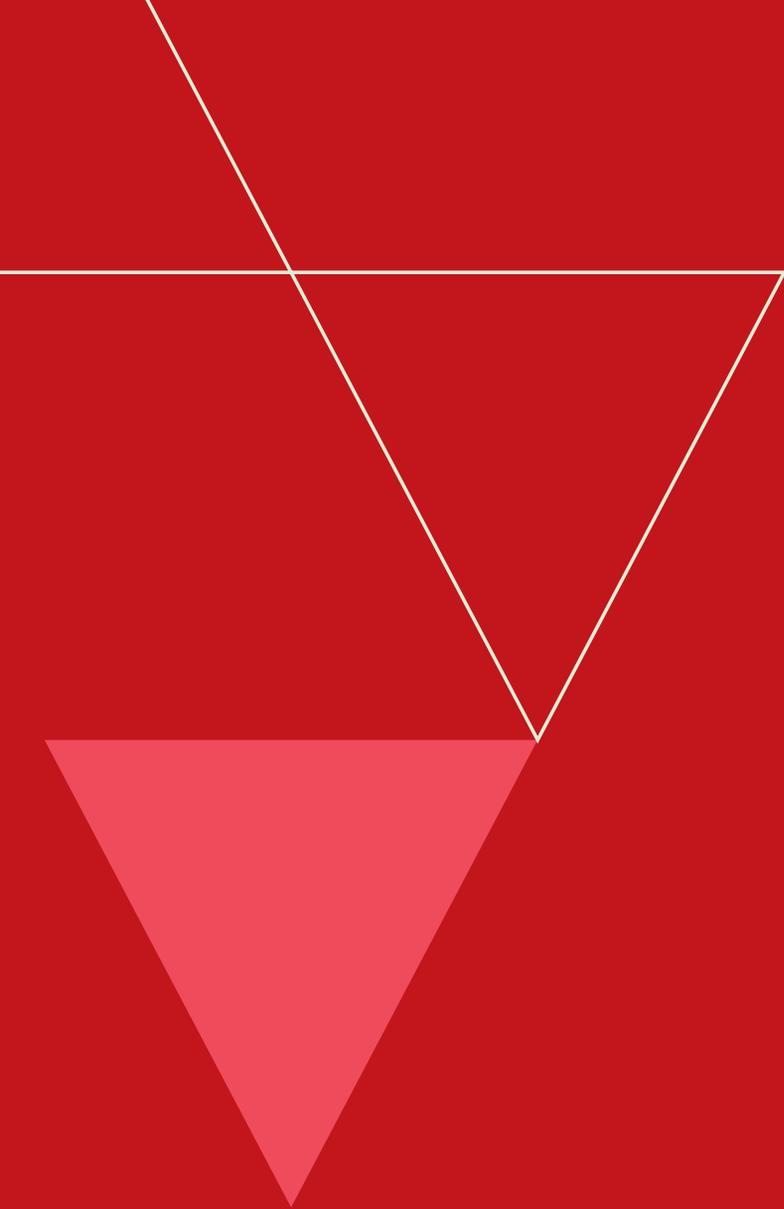
Permite a consulta de todas as cobranças mensais enviadas ao consorciado, o aceite da cobrança e o detalhe dos recebimentos ou inconsistências.

16.Outras funcionalidades

Controle de correspondências, controle de cheques, consulta de valores a devolver, contrato de alienação, oferta de lance, resultado e saldo para assembleia, histórico e transferências de cotas, histórico de negociações, consulta de débito em conta, etc.

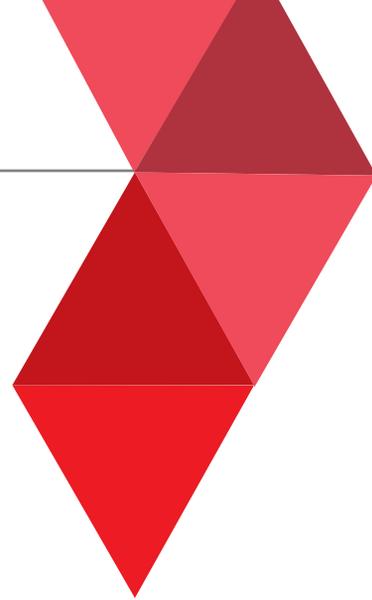






New
CON
contabilidade





Produto

Contabilidade

Desenvolvido para atender a todos os tipos de empresas, o software contábil da NewCon permite maior segurança no cumprimento das obrigações fiscais com total aderência ao SPED Contábil, as regras contábeis internacionais, IFRS - Internacional Financial Reporting Standards, CPC - Comitê de Pronunciamentos Contábeis e CFC - Conselho Federal de Contabilidade, além de apoiar a gestão inteligente das informações do seu negócio, gerando maior valor agregado aos seus serviços. Opera de maneira simples e intuitiva, com módulos de fácil compreensão e acesso.

Diferenciais:

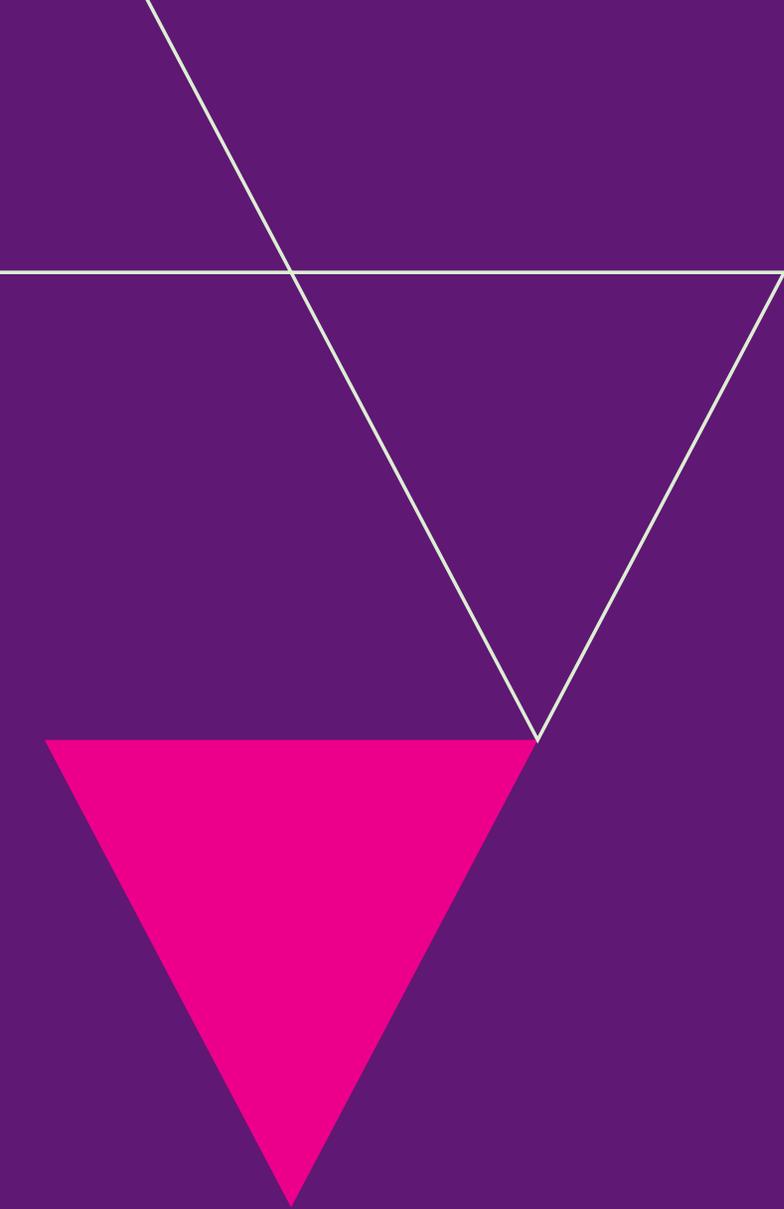
- Em Administradoras de Consórcios, a obrigatoriedade da entrega de Balanços Semestrais ao Bacen faz com que as empresas não tenham a consolidação das informações do exercício completo para atender a legislação do Imposto de Renda ou para fins gerenciais. Para o NewCon Contabilidade, esse problema não existe. Mesmo com o balanço do primeiro semestre encerrado, as Administradoras têm como emitir todos os seus relatórios, considerando ou não o encerramento semestral, privilegiando o gerenciamento das informações, bem como facilitando a elaboração e entrega da DIPJ ou de outras obrigações que exijam o resultado do exercício anual;
- Permite acesso simples a exercícios anteriores para emissões de relatórios e consultas, sem necessidade de reabrir períodos encerrados;

- Permite o cadastro de Planos de Contas Gerenciais, em separado ao Fiscal, para atender as necessidades da empresa ou de outras instituições ao realizar correlação entre contas contábeis e contas dos planos gerenciais, além de emitir relatórios como Balancetes, Balanços, Razão e Diário.

Características principais:

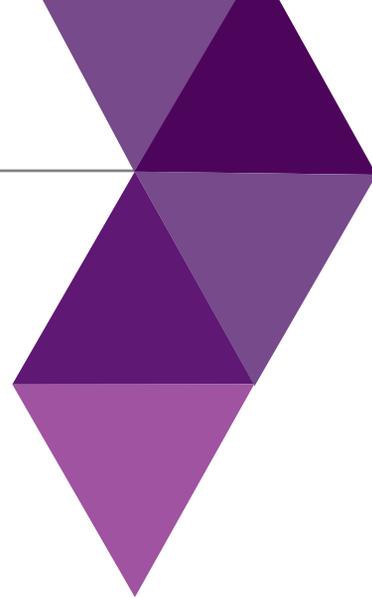
- Relatórios de acordo com as normas dos CPC/CFC;
- Balancete e Balanço Patrimonial, DRE Analítico e Sintético, Retrospectivas das contas de resultado, resumos por centro de custos e/ou Áreas Empresariais;
- DRE: Análises Vertical e Horizontal também com o novo padrão CPC / CFC;
- Integração com os sistemas NewCon Financeiro e NewCon Patrimônio;
- Geração dos arquivos 4010 e 4016 para atender as exigências legais do Bacen de forma simplificada;
- Geração dos arquivos do F-cont e Sped (ECD) de forma rápida e adequada de acordo com os layouts estabelecidos pela RFB;
- Geração do Sped (ECD) contábil com registro J800;
- Geração de arquivos magnéticos para a Receita Federal e INSS;
- Permite a cópia do plano de contas entre empresas;
- Transferência de resultados automáticos ao término dos exercícios.





New
CON
financeiro





Produto Financeiro

A gestão financeira é sem dúvida um dos fatores primordiais para o sucesso de uma empresa, e o software NewCon Financeiro traz a segurança necessária para os controles de contas a pagar, contas a receber, controle bancário e fluxo de caixa. Os módulos são integrados, fazendo com que as movimentações de Contas a Pagar e a Receber gerem os movimentos bancários e de caixa.

Os módulos do NewCon Financeiro são de fácil compreensão e estão totalmente integrados ao NewCon Contabilidade, gerando uma grande parte dos lançamentos contábeis da empresa.

Diferenciais:

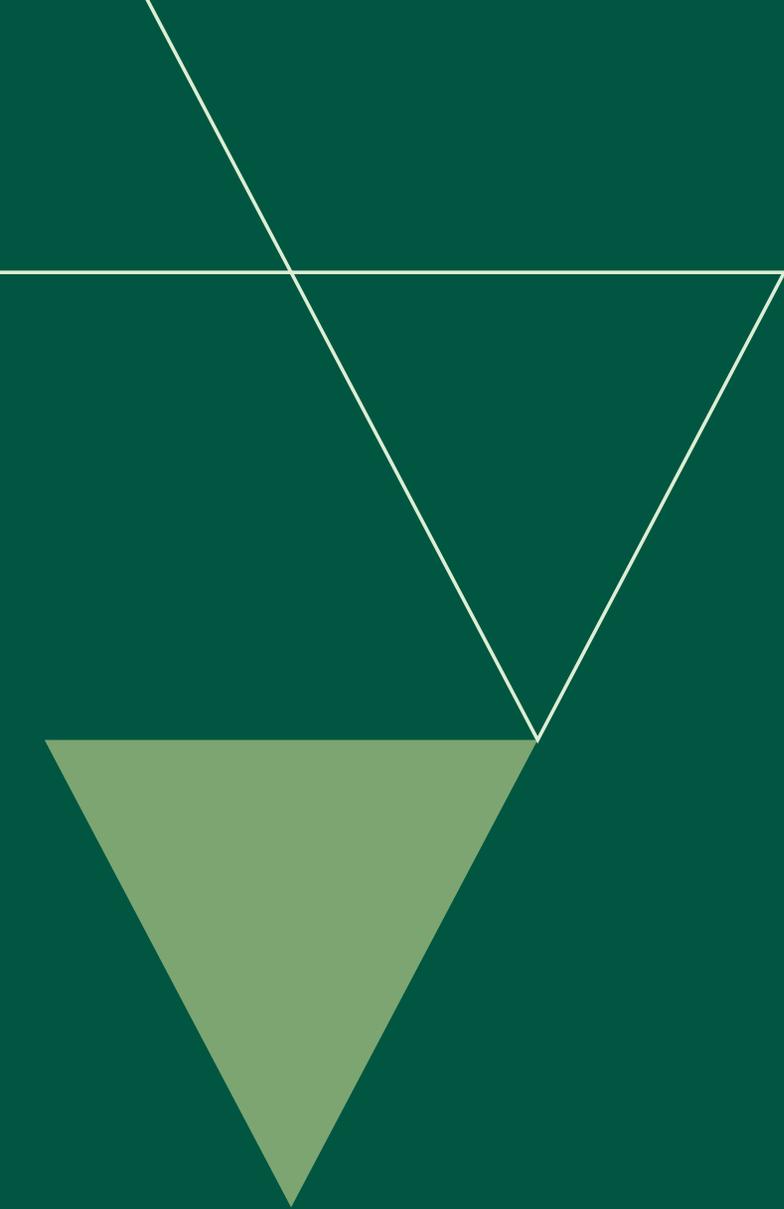
- Controle das retenções de impostos e contribuições com geração do arquivo para DIRF;
- Relatórios gerenciais para controle de tributos retidos a recolher, individualizados por Códigos da Receita Federal;
- Geração de orçamento;
- Fluxo de caixa, visualizado em gráfico e relatório;
- Demonstrativos anuais para fins de quitação de débitos no contas a pagar e a receber;
- Lançamento de impostos retidos no momento da entrada do documento principal no sistema, tanto para contas a pagar, como para contas a receber;

- Tabela de Classificação Contábil, que facilita a contabilização dos documentos dos contas a pagar e a receber;
- Tabela de Códigos de Movimento, que geram os lançamentos contábeis, praticamente sem a interferência do usuário;
- Consultas em tela de toda a carteira a pagar e a receber e da movimentação bancária.

Características principais:

- Pagamentos e recebimentos totais e parciais nos módulos de contas a pagar e a receber;
- Baixas automáticas ou manuais;
- Controle de crédito por cliente;
- Relatórios Gerenciais de contas a receber e a pagar com múltiplas ordenações;
- Extrato analítico de títulos e baixas por fornecedores e clientes;
- Emissão de cheques, cópias de cheques e recibos de pagamentos;
- Relatório de resumos contábeis do movimento bancário;
- Razão contábil no módulo financeiro, integrado a contabilidade;
- Contabilização de documento em mais de uma conta contábil ou centro de custo;
- Pagamento eletrônico dos principais Bancos.





New
CON
patrimônio





Produto Patrimônio

Pensando não somente nos aspectos legais e obrigatórios, o software NewCon Patrimônio foi elaborado para permitir as empresas o efetivo controle de seus bens. Qual a localização física? Em qual departamento? Possui seguro? E quando vence esse seguro? Quando vence a garantia? Essas são algumas perguntas que facilmente serão obtidas por esse software de controle patrimonial.

Diferenciais:

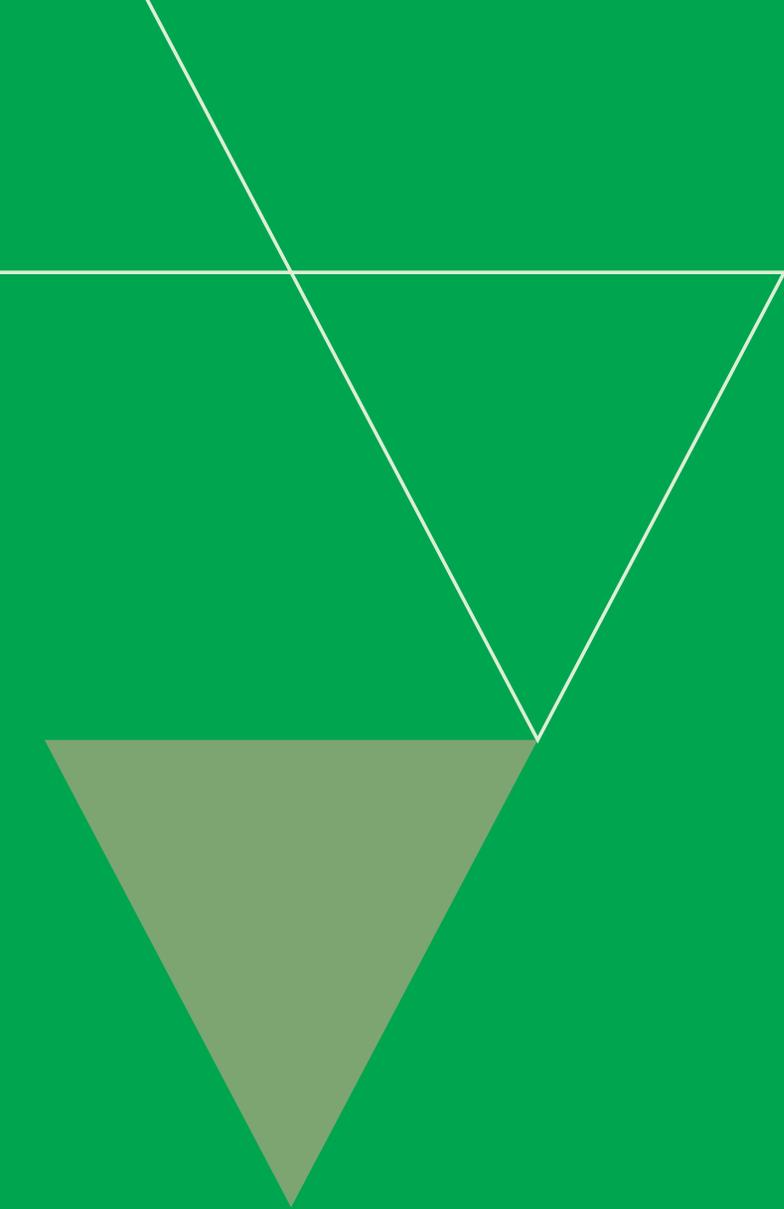
- Na aquisição de vários bens iguais de mesmo valor, na mesma nota fiscal, ao informar a quantidade de bens adquiridos, o sistema separa cada bem como um item, facilitando a inclusão dos bens;
- Na Tabela de Espécie de Bem, os bens são segmentados por tipos, tornando homogênea a descrição dos bens e a obtenção de relatório por tipo de bem;
- Controle da garantia dos bens do imobilizado por meio de relatórios, indicando o vencimento da mesma;
- Os bens podem ser associados a uma Apólice de Seguro, com o controle do vencimento por meio de relatório;

- Tabela de Departamento e Localização, para o controle físico dos bens;
- Agregação de bens, o que torna possível agregar um bem adquirido a outro já existente.

Características principais:

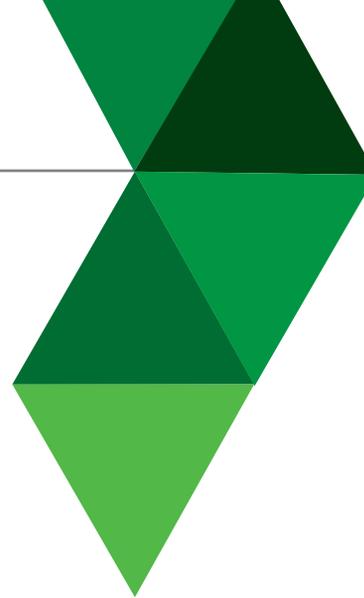
- Integração ao NewCon Contabilidade para lançamentos de depreciação;
- Cálculo de início de depreciação baseado em data presente ou futura, no momento da aquisição do bem;
- Baixas parciais ou totais;
- Relatórios de inventário com filtros e ordens de conta, espécie de bem, departamento, localização, Apólice de Seguro, datas de aquisição e de vencimento de garantia;
- Relatórios de baixas, depreciações, movimentações e resumos de saldos, com vários filtros e opções de impressão;
- Transferências entre contas ou departamentos, realizadas de forma simples.





New
CON
s a g





Produto SAG

Uma das principais contribuições que o produto NewCon SAG proporciona às Administradoras de Consórcio é exercer ação preventiva por realizar conferências contábeis, estatísticas e financeiras, sendo possível normalizá-las antes da transmissão das informações ao Banco Central, minimizando possíveis ocorrências de inconsistências. Os apontamentos demonstrados através de consultas e relatórios tornam o aplicativo, além de uma ferramenta preventiva, um instrumento de apoio na gestão de grupos e conseqüentemente na tomada de decisões.

Diferenciais:

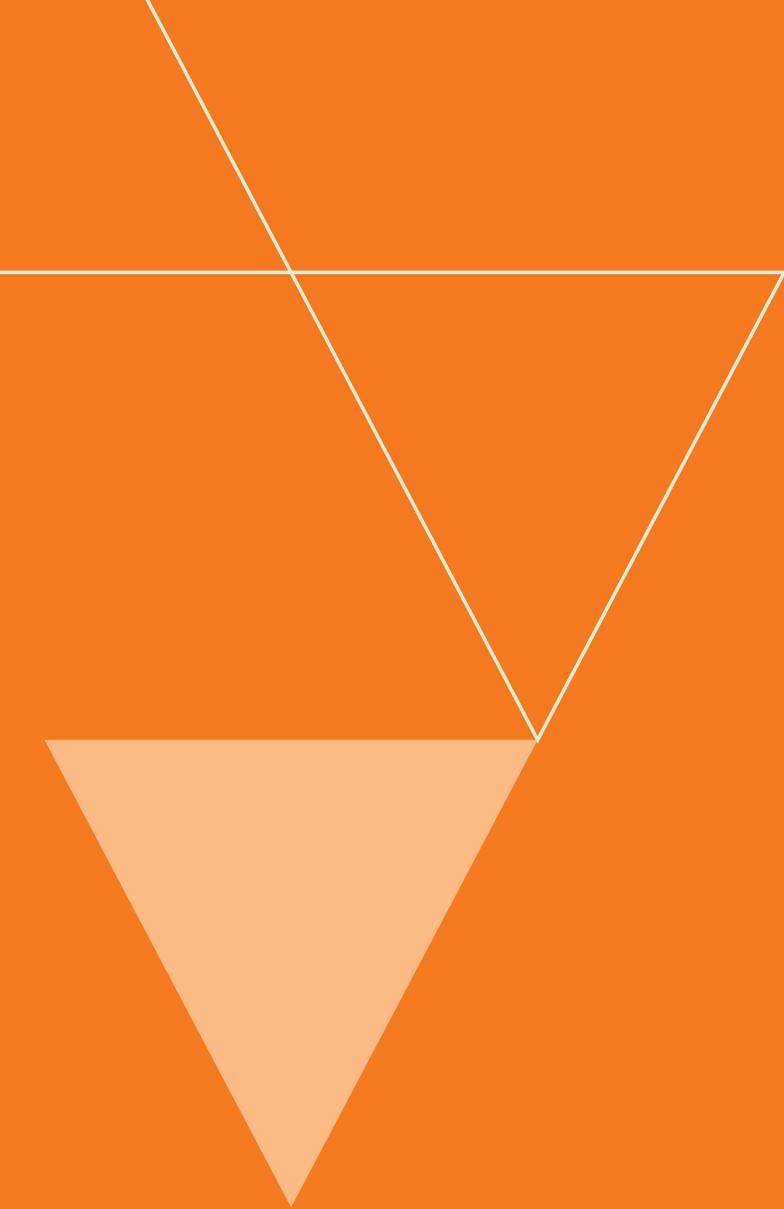
- Grande quantidade de apontamentos para auxiliar a empresa quanto aos aspectos preventivos e gerenciais;
- Armazenamento de arquivos importados para possibilitar futuras conferências de forma ágil e prática;
- A partir do armazenamento de dados, o aplicativo realiza validações mensais e trimestrais entre os arquivos;

- Utilização simplificada por apenas ser necessário importar o arquivo para que todos os apontamentos sejam realizados, não sendo necessário nenhum procedimento operacional;
- Constante atualização de acordo com os novos apontamentos realizados pelo Banco Central.

Características principais:

- Comparativo de dados entre DOC 4350 X Individualizado cota;
- Comparativo de dados entre DOC 4110 X Individualizado cota;
- Comparativo de dados entre DOC 4350 x DOC4110;
- Disponibilização de dados de grupos encerrados;
- Contabilmente, VNP, inadimplentes e bens retomados;
- Auditoria distribuída entre erros, inconsistências e análises;
- Disponibilização de todos os relatórios e apontamentos para impressão em Excel.



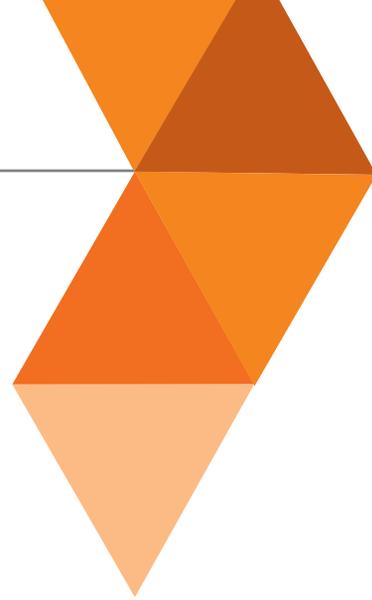


CASE

BB CONSÓRCIOS



Alexandre Luís dos Santos
Diretor Presidente
BB Consórcios



Relacionamento com o cliente

A Administradora de Consórcios do Banco do Brasil (BB) representou para a NewCon Software um grande desafio, onde o conhecimento do mercado, o domínio de negócio e a qualidade do produto foram fatores diferenciais para implantar o sistema de consórcio em um empreendimento iniciado do zero. O BB Consórcios iria desenvolver um produto ou adquirir do mercado um software para administrar grupos de consórcio e, para tanto, abriu processo licitatório no ano de 2004. Devido a carteira de grandes clientes e ao alto conhecimento de negócio, com atualizações frente às exigências do mercado, o grupo BB Consórcios escolheu a empresa NewCon Software para desenvolver e implementar sua administração de grupos de consórcio.

Projeto e implantação

O produto NewCon Plus, optado pelo BB Consórcios para a administração de seus grupos, se encontrava estabilizado devido a sua utilização por outros grandes clientes. Assim, apenas houve a necessidade em desenvolver interfaces mais específicas, como o SisBB, para gerenciamento de atividades internas ao banco. A implantação ocorreu em Brasília, em 2004, dentro de todos os conformes e na mais perfeita ordem.

Benefícios

Para a NewCon Software esse case propiciou o aperfeiçoamento do domínio de negócio, fato que possibilitou o desenvolvimento de produtos para atender as mais variadas necessidades e exigências do mercado. Para o grupo BB Consórcios o grande benefício foi contar com um sistema de software estável, capaz de atender perfeitamente ao gerenciamento do consórcio em todo

seu detalhamento, além de reduzir o custo operacional e ganhar automação em seus processos, melhorando a agilidade no fornecimento de informações para o BB.

Satisfação

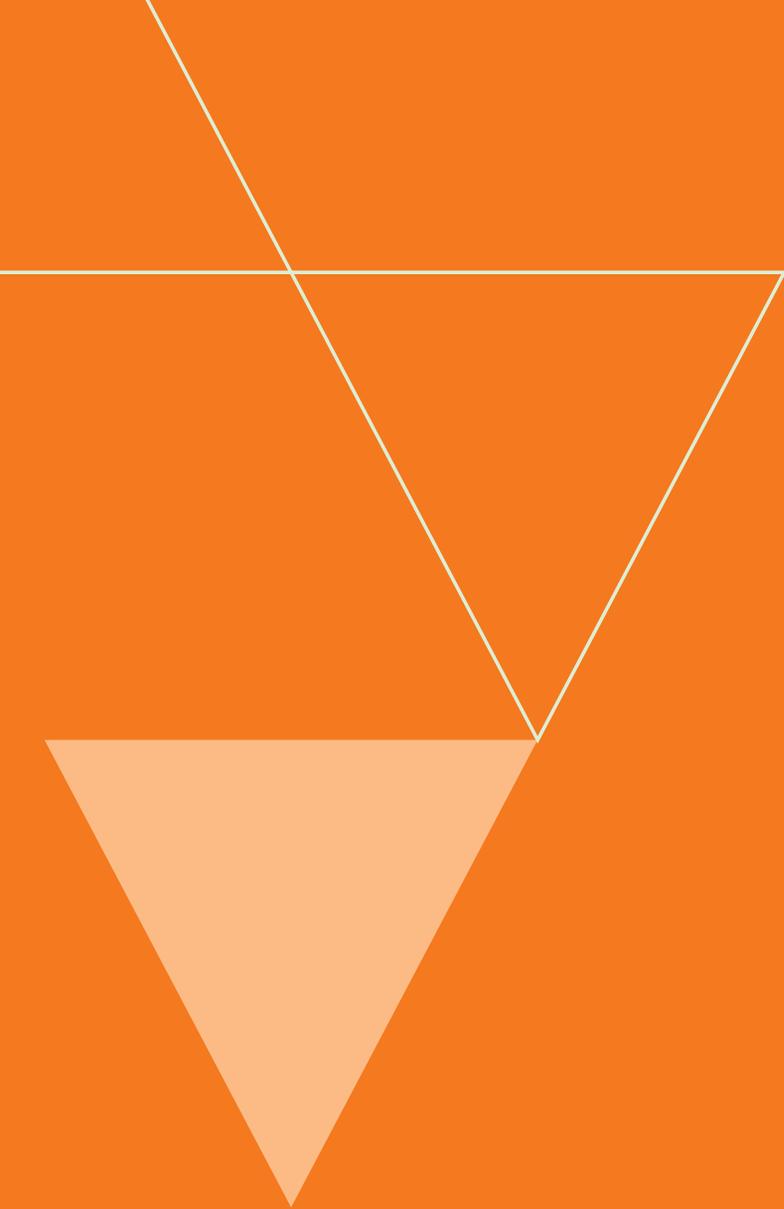
“Após a BB Consórcios analisar a Solução da Empresa, considerou como a mais adequada para atender as suas necessidades. O fato de que a BB Consórcios precisa utilizar os sistemas do Banco do Brasil para comercialização do produto foi determinante na escolha da NewCon Software, uma vez que a empresa precisaria desenvolver a integração dos dois sistemas, o que o fez com muita propriedade.

As partes possuem um corpo técnico muito competente e a NewCon Software sempre se dispôs a entregar nossas necessidades em tempo. As adequações necessárias no produto NewCon para com o nosso sistema (BB) são um caso à parte. A equipe técnica da NewCon Software soube superar este desafio e as adequações de sistemas foram entregues a contento.

O maior legado que a NewCon Software tem com a BB Consórcios é a confiança mútua. A BB Consórcios sente-se segura tendo a NewCon Software como parceira e todas as atribuições que estão a cargo dela são entregues e não precisamos ficar com procedimentos de checagem ou conferência do que foi efetuado.”

Alexandre Luís dos Santos
Diretor Presidente
BB Consórcios





CASE
CAIXA
CONSÓRCIOS S.A.



Mauricio Maciel da Rocha
Diretor Presidente de Consórcio
Caixa Consórcios S.A.



Relacionamento com o cliente

Um dos primeiros e grandes desafios enfrentados pela NewCon Software foi a administração de consórcio do grupo Caixa Consórcios. Visando implantar um sistema para garantir automação na administração de consórcio, reduzindo assim os custos operacionais, a Caixa Consórcios abriu processo licitatório no ano de 2003 para adquirir o software que correspondesse a todas as suas necessidades de gestão. Graças à qualidade do produto e ao conhecimento de negócio, a NewCon Software foi a empresa escolhida pelo grupo Caixa Consórcios.

Projeto e implantação

O projeto de desenvolvimento na Caixa Consórcios partiu do zero. Após analisar o software no mercado a Caixa optou pela aquisição do produto NewCon Plus, solicitando apenas que houvesse o desenvolvimento de interface em todas as agências da Caixa Econômica Federal para a introdução da Web – processos para comunicação interna. Posteriormente, em 2010, foi iniciado o projeto de migração do NewCon Plus para o produto CNP3. Esse projeto envolvia a atualização do ERP (Enterprise Resource Planning - Sistema de Gestão Empresarial) do produto NewCon Plus pela versão CNP3, exigindo a realização de uma etapa de análise de aderência para garantir que todas as funcionalidades e particularidades desenvolvidas na versão anterior do produto fossem atendidas integral ou parcialmente, mesmo que de forma diferenciada e atualizada. O grande número de acessos realizados remotamente nos canais de atendimento constitui-se um desafio para a homologação, treinamento e implantação, concluída em 2011.

Benefícios

A Caixa Consórcios teve seu ambiente tecnológico renovado e passou a contar com um ERP de mercado, trazendo novas possibilidades nas regras de comercialização e controle das cotas, além de possuir flexibilidade nas integrações com outros produtos para realização de novas parcerias de negócio.

Satisfação

“A Caixa Consórcios precisava migrar a versão do sistema NewCon Plus para uma versão mais moderna, e a NewCon Software com a versão CNP3, ofereceu melhores condições à Caixa Consórcios para a gestão dos produtos e execução dos processos, com excelência e competitividade, redução dos riscos de compliance, com uma base tecnológica mais moderna (principalmente de banco de dados e tecnologia Web) e adequação às políticas de segurança da Caixa Seguradora como também seguir as determinações do Banco Central do Brasil (órgão regulador do Consórcio).

Não é foco e nem faz parte do negócio da Caixa Seguradora a construção e manutenção de sistemas, desta forma foi realizada uma Prova de Conceito para verificar a aderência do novo sistema e realizada uma pesquisa de mercado onde verificamos que a NewCon Software era a empresa de sistemas de consórcio detentora da maior fatia de mercado e com mais experiência, não só no mercado brasileiro, como em outros países da América Latina e em outros continentes.

A migração da versão do produto NewCon Plus para a versão CNP3 caracterizou-se como um projeto estratégico, de natureza complexa (migração do sistema de ERP), com fortes questões de segurança. Além disso, foi desenvolvido num ambiente extremamente dinâmico, com reestruturações internas, adequações às normas do BACEN, redesenho dos processos de negócios, terceirização do BackOffice operacional, e várias ações estratégicas sendo implementadas simultaneamente, tornando as especificações, homologações e capacitações extremamente complexas. Ocorreram muitos problemas pós-migração, onde podemos listar como ofensores na implantação:

- Rotinas de gestão e configuração de usuários;
- Configuração/parametrização do Sistema CNP3 e módulo de crédito;
- Rotinas de contemplação e pós-contemplação do consorciado;
- Problemas no sistema com versões do navegador Internet Explorer;
- Dentre outros problemas com menor impacto, como vinculação de ponto de vendas, impressão de boleto/contrato, senha de usuários e dúvidas na utilização do novo Sistema.

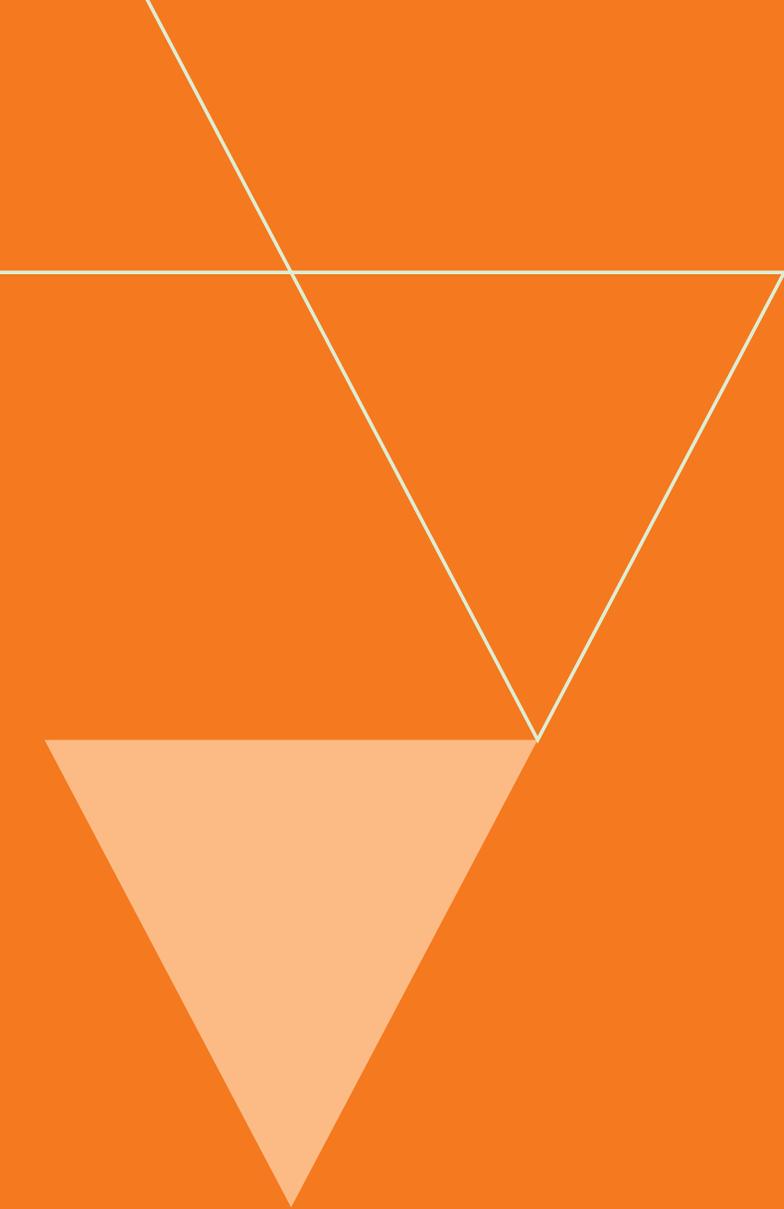
O fornecedor NewCon Software esteve junto à Caixa Consórcios auxiliando na solução de problemas, inclusive com a criação de uma “sala de soluções”, onde uma equipe técnica do fornecedor esteve instalada nas dependências da Caixa Seguradora até que os problemas mais graves estivessem solucionados. Passada a fase mais crítica, a NewCon Software continua se mostrando parceira, evoluindo seus processos e entregando inovações tecnológicas que fazem com que a Caixa Consórcios possa melhorar seus processos continuamente, atendendo melhor seus clientes. Como vantagens da implantação e principais aspectos atendidos, listamos:

- Ganho de produtividade e segurança na gestão do negócio e no atendimento aos clientes;
- Melhorias na eficiência dos processos e na usabilidade das funcionalidades sistêmicas;
- Maior praticidade e segurança na gestão das informações;
- Maior robustez na efetivação de transações relativas à administração de consórcios;
- Melhor capacitação dos usuários dos sistemas em suas rotinas operacionais;
- Melhor documentação e formalização dos procedimentos operacionais;
- Melhores práticas para o contrato de sustentação do sistema.”

Mauricio Maciel da Rocha
Diretor Presidente de Consórcio
Caixa Consórcios S.A.





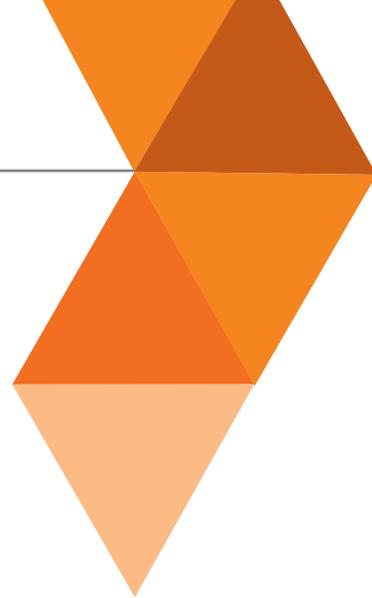


CASE
YAMAHA
ADMINISTRADORA
DE CONSÓRCIO LTDA





Jefferson Ferraz
Anselmo Abreu
Clóvis Gomes
Hamilton Bottaro



Relacionamento com o cliente

Buscando melhorar a administração de seus grupos de consórcio, por meio da automação de rotinas e redução de custo operacional, a Yamaha Administradora de Consórcio procurou pelos produtos da NewCon Software em meados de 2005.

Projeto e implantação

O projeto de desenvolvimento, com início em 2005, considerou todas as limitações que o anterior sistema da Yamaha Consórcio não atendia, além de visualizar as potencialidades da administração de seus grupos de consórcio. O produto implantado, em 2006, para não só atender como superar essas expectativas foi o NewCon Plus. Posteriormente, em 2011, visando manter atualizada e dinamizar as regras para a comercialização e o controle das cotas, a NewCon Software apresentou a possibilidade de migração para a versão CNP3. Esse projeto migratório foi desenvolvido ao longo do ano 2011 e sua implantação ocorreu em 2012, gerando flexibilidade nas integrações para realizar novas parcerias de negócio para o grupo Yamaha Consórcio.

Benefícios

Dentre todos os benefícios gerados pela utilização do sistema da NewCon Software, o grande impacto sempre será o elevado grau de automação proporcionado por esse software, o que dinamizou as operações de rotina da Yamaha Consórcio.

Satisfação

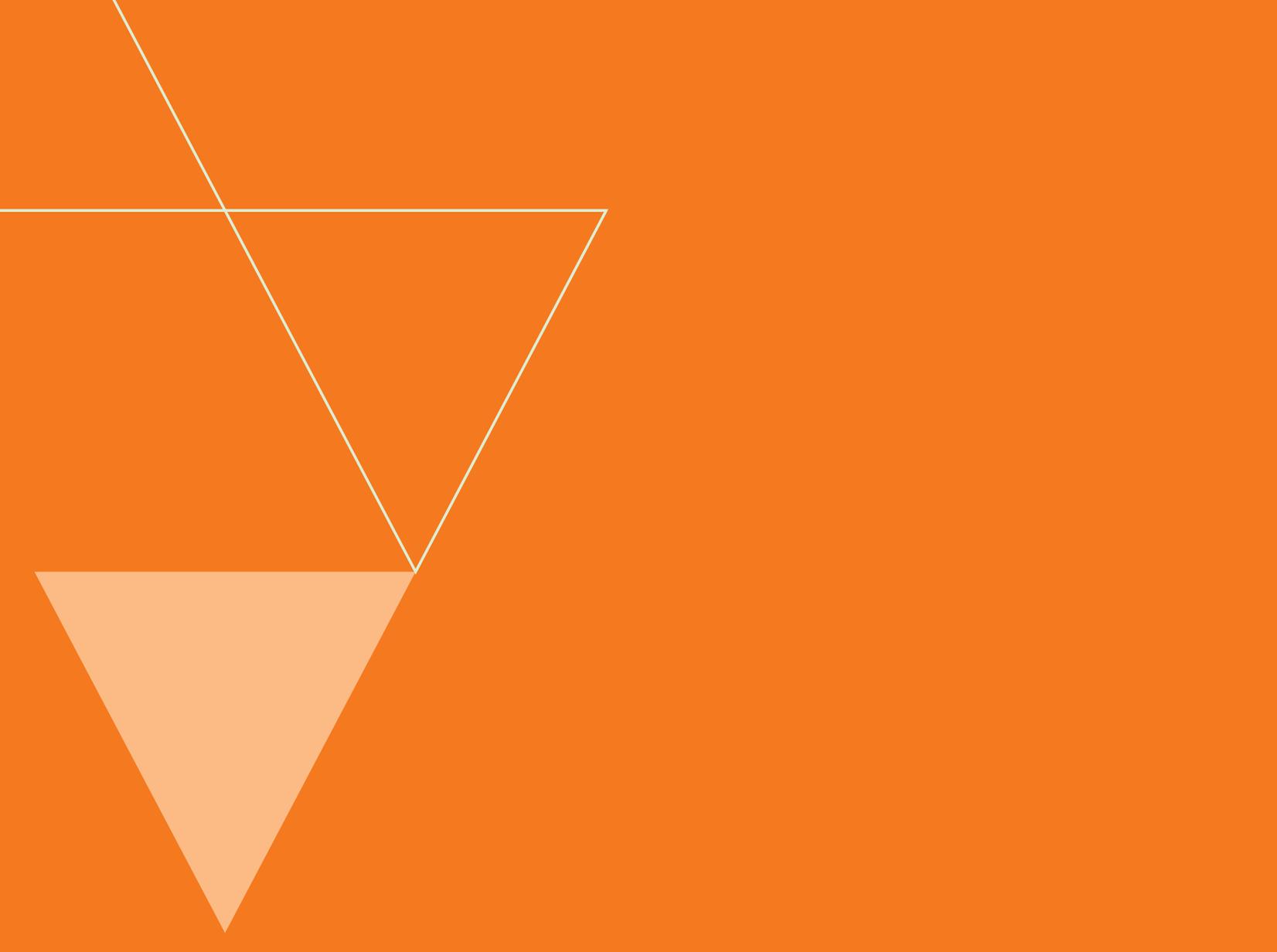
“A parceria entre a Yamaha Administradora de Consórcio e NewCon Software iniciou-se em Novembro de 2006 com a implantação do sistema NewCon Plus e foi intensificando-se através destes anos, culminando com a implantação da versão CNP3 em fevereiro de 2013. A escolha da Newcon Software deu-se principalmente às boas referências obtidas de outras administradoras, que possuem uma realidade semelhante à Yamaha. No decorrer do projeto para migração da nova versão do produto, houve um grande empenho de ambas as equipes, com conhecimentos e habilidades para contornar as situações inerentes encontradas durante o ciclo do projeto. Como pontos positivos dessa nova versão do produto, destacamos:

- Flexibilidade e descentralização de processos, que foram direcionados para a Rede de Concessionárias;
- Módulo e gerenciador de cobrança;
- Módulo de vendas;
- Sistema de Análise de Crédito com possibilidade de integração com um Sistema de Credit Score.

Com o crescente processo evolutivo do segmento de consórcio, bem como a rápida evolução tecnológica existente no nosso cotidiano, acreditamos que a NewCon Software sempre estará presente, dando suporte e ajudando a fortalecer cada vez mais o segmento.”

Clóvis Antonio de Oliveira Gomes
Gerente Administrativo
Yamaha Administradora de Consórcio Ltda.



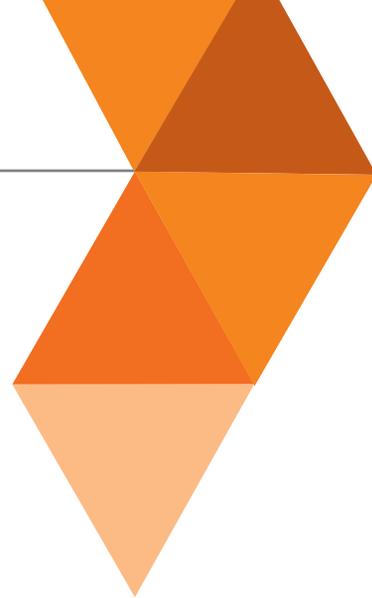


CASE

RODOBENS
ADMINISTRADORA
DE CONSÓRCIOS LTDA



Adelcio Carlos Tapparo
Coordenador
Rodobens Administradora
de Consórcios Ltda.



Relacionamento com o cliente

Devido a busca por melhorias constantes e pelo fornecimento antecipado das atualizações do mercado, atendendo as necessidades e superando as expectativas quanto ao desenvolvimento de software, a empresa CNP-M, hoje atual NewCon Software, garante a solução ideal para a administração do grupo Rodobens Consórcio desde 2002, quando foi iniciado o processo de análise para a aderência de negócio.

Projeto e implantação

O desenvolvimento do projeto inicial foi realizado em parceria com a equipe de tecnologia e negócios da Rodobens visando a criação de um sistema adequado à nova realidade das Administradoras de Consórcio. Para atingir este objetivo, um novo framework foi desenvolvido para atender regras diferenciadas entre várias empresas e unidades de negócio. A implantação deu-se em Abril/2005 contando com o apoio da equipe técnica da Rodobens que realizou a exportação de dados do ERP proprietário da Rodobens para a importação no NewCon.

Benefícios

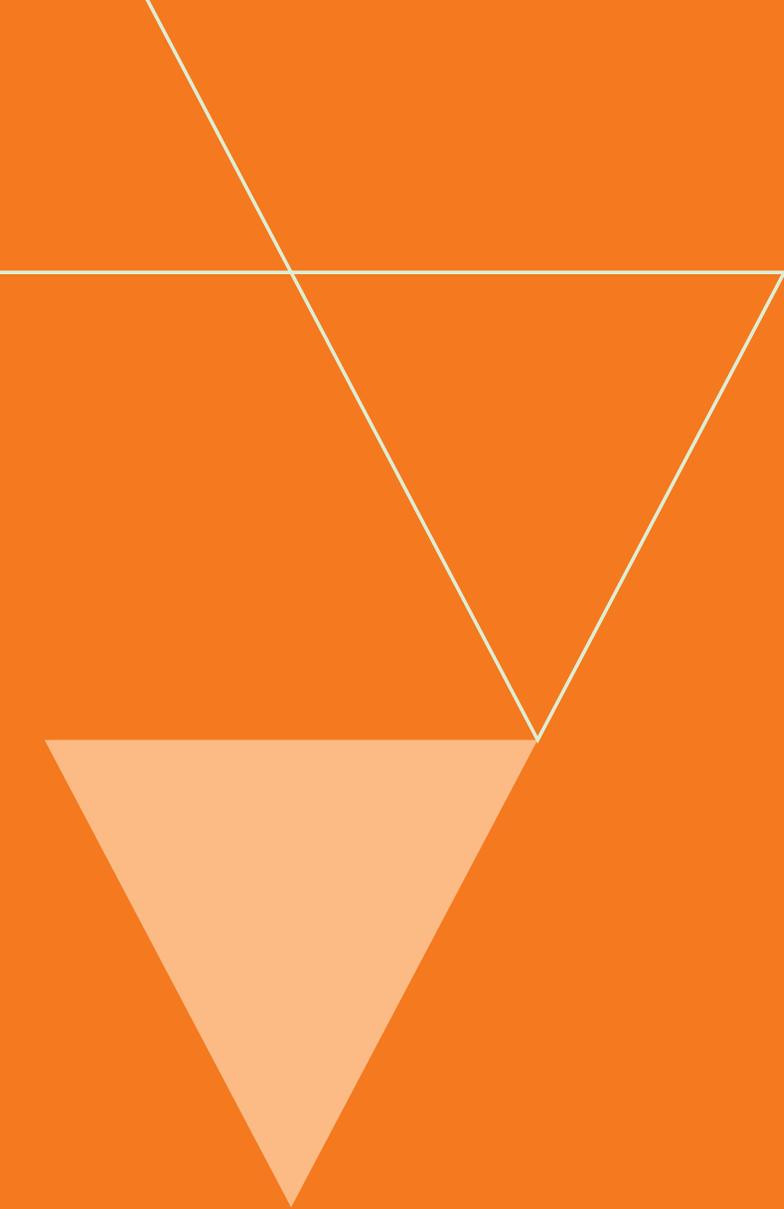
A Rodobens Consórcio deixou de ter um ERP proprietário e passou a contar com um ERP atualizado tecnologicamente e comercialmente, o que proporcionou a vazão dos projetos internos da empresa, já que passou a contar com um fornecedor de mão de obra especializada no ramo de atuação.

Satisfação

“Passamos da versão Enterprise do produto para a versão CNP3 há cerca de 24 meses. Essa nova versão possibilitou um aperfeiçoamento dos processos, traduzido em qualidade, em agilidade e auxilia a Rodobens Consórcio na busca constante pela excelência nas relações com os nossos clientes e parceiros. No período crítico de migração contamos com o apoio da equipe da NewCon Software, tanto nas fases preparatórias e de homologação quanto na fase de sustentação, de modo a minimizar riscos e eventuais contratemplos.”

Adelcio Carlos Tapparo
Coordenador
Rodobens Administradora de Consórcios Ltda.





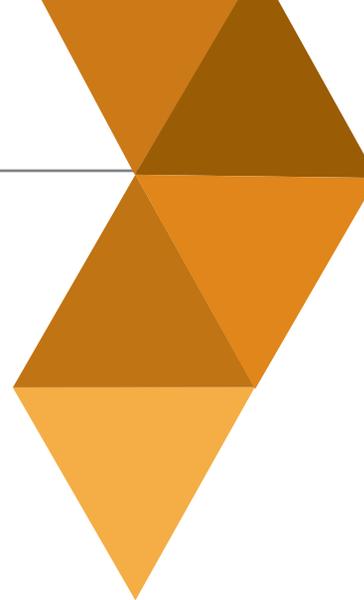
CASE

ITAÚ UNIBANCO S.A.





João Bezerra Leite
Diretor de Sistemas de Cartões
Imóveis, Veículos e Seguros
Itaú Unibanco S.A.



Relacionamento com o cliente

O banco Itaú buscava uma solução tecnológica que pudesse dar suporte ao crescimento da carteira, reflexo do objetivo de alcançar nos próximos anos a liderança de mercado no segmento de consórcio. Em 2010 foi iniciado o processo de análise das soluções presentes no mercado. Ao final do processo de seleção, o Itaú optou pelo sistema NewCon, da fornecedora Newcon Software, por entender que esta seria a solução mais robusta, flexível e escalável, capaz de se adaptar rapidamente ao projeto Nova Plataforma de Consórcio.

Projeto e implantação

O projeto denominado Nova Plataforma de Consórcio teve a duração de 2 anos e contou com o envolvimento de aproximadamente 400 profissionais de diversas áreas do Itaú e parceiros. O projeto apresentou grandes desafios e foi adotada a estratégia de tombamento da carteira juntamente com toda a implantação da Plataforma em um único fim de semana, do sistema antigo denominado F7 (Plataforma Mainframe) para o sistema NewCon. Com o apoio dos patrocinadores, dedicação e experiência dos parceiros envolvidos, o desafio foi vencido e o projeto foi bem sucedido. Atualmente o sistema NewCon se encontra totalmente integrado com todos os canais de comercialização do produto, proporcionando agilidade para as agências e parceiros, ganho de produtividade dos back office e aprimoramento do relacionamento com o cliente que agora conta com a precisão da informação em tempo real.

Benefícios

- A solução faz parte de uma arquitetura pioneira, a qual o Itaú quer avaliar para expandir a outros produtos;
- O produto NewCon encontra-se preparado para suportar o crescimento da carteira e consequentemente buscar a liderança desejada no segmento;

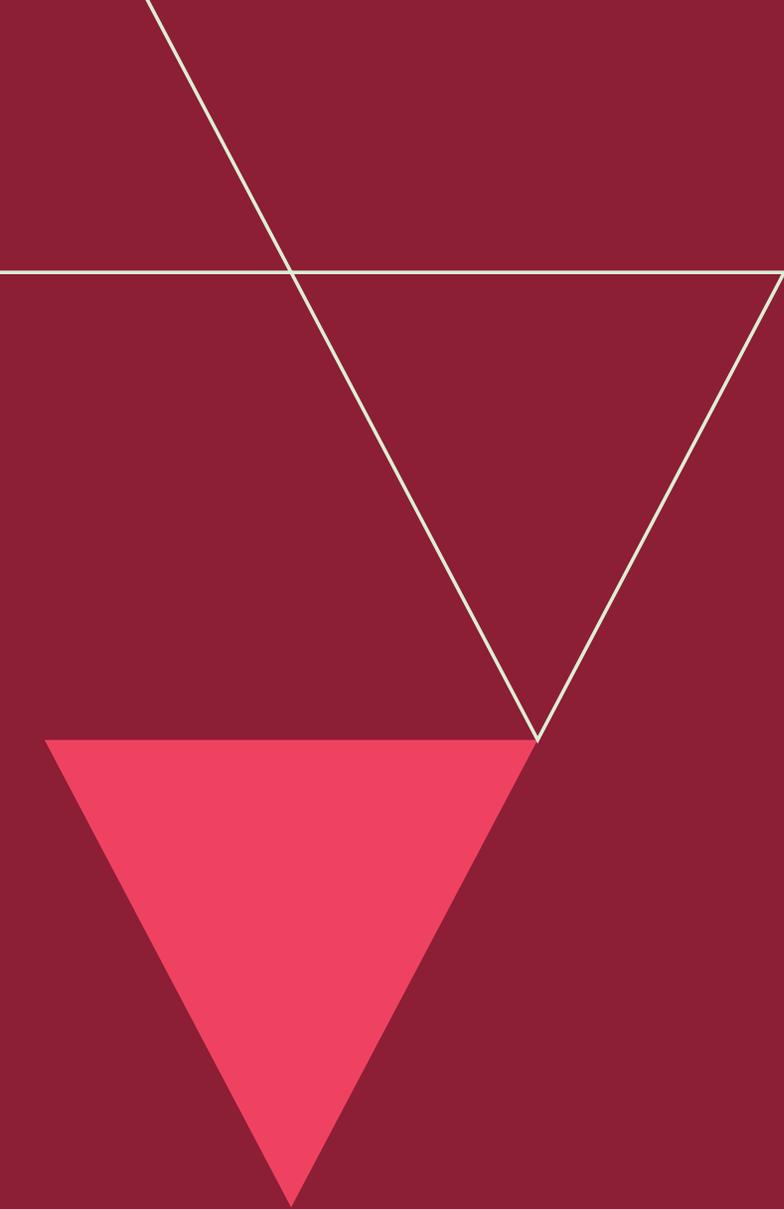
- A solução apresenta fácil operacionalização e rastreabilidade de dados, aderente ao controle de Segurança da Informação e Compliance;
- Integração Financeira e Contábil convergente às exigências internas do banco Itaú e dos Órgãos Reguladores;
- O Itaú agora usufrui de uma solução de mercado inovadora para o segmento, proporcionando segurança e crescimento contínuo da carteira de clientes.

Satisfação

“Num cenário onde o Sistema de Consórcio não suportaria por muito mais tempo o crescimento da nossa operação, tínhamos 2 saídas, ambas difíceis: desenvolver um novo sistema em um horizonte de 3 a 5 anos ou comprar um sistema pronto de mercado. Com o mercado de Consórcio crescendo não podíamos esperar. Foi uma decisão difícil, estudamos várias propostas e empresas, e decidimos adquirir a licença de uso do Sistema da NewCon Software. O sistema apresentava funcionalidades diferenciadas, arquitetura que permitia uma integração eficiente com os sistemas do Itaú Unibanco, processos controlados de desenvolvimento e qualidade, além da empresa contar com excelentes profissionais, que possuíam alto conhecimento sobre o produto Consórcio e do Sistema para nos unirmos nessa empreitada. Foi um grande desafio! Mas, com um time de mais de 400 pessoas envolvidas na área de Tecnologia do Itaú e vários fornecedores que trabalharam em sinergia total com a NewCon Software, concluímos o projeto em menos 2 anos e hoje já colhemos os frutos desse trabalho.”

João Bezerra Leite
Diretor de Sistemas de Cartões,
Imóveis, Veículos e Seguros
Itaú Unibanco S.A.

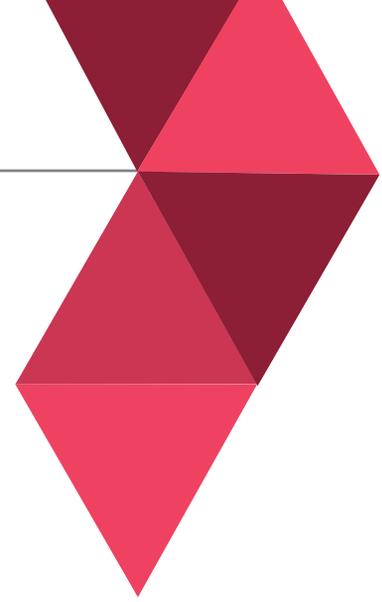




PARCEIRO MICROSOFT



Microsoft



Microsoft

A NewCon Software é parceira ISV Gold da Microsoft, excelente grau de proficiência em soluções comerciais sob demanda. Máximo patamar de classificação e fator distintivo presente em apenas 1% dentre todos os parceiros internacionais da Microsoft. A competência Gold conquistada pela NewCon Software evidencia para seus clientes qualidade e vasta experiência no desenvolvimento e licenciamento de softwares.

Essa qualificação, que apresenta a experiência de melhor qualidade quanto ao marketplace da Microsoft, propicia a NewCon benefícios valiosos relacionados ao estágio de ciclo de vida dos produtos e atualizações no mercado, permitindo auferir os seguintes benefícios:

- Criar vantagem competitiva ao possuir acesso antecipado para uso interno do mais recente software desenvolvido pela Microsoft, além de contar com licença para usar internamente todos os produtos;
- Possuir suporte técnico dos produtos, escalando inclusive técnicos do exterior;
- Comercializar produtos da Microsoft, possibilitando oferecer aos seus clientes melhores preços;
- Contar com descontos em cursos dos produtos Microsoft;
- Utilizar logotipo e imagens da Microsoft.





Rua Ubirajaras, 211
Centro - Tupã, SP
CEP 17605-080
Tel +55 14 3404-3700

Av. Paulista, 1636 - cj. 1704
Bela Vista - São Paulo, SP
CEP 01310-200
Tel +55 11 2348-4180

www.newconsoftware.com.br